



SARIO

Agentúra SARIO je štátnou príspevkovou organizáciou zriadenou Ministerstvom hospodárstva Slovenskej republiky.

Agentúra SARIO si za svoju misiu stanovila podporu rozvoja slovenskej ekonomiky a zlepšenie kvality života na Slovensku. Tento cieľ by mal byť naplnený prostredníctvom prezentácie hospodárskeho prostredia Slovenska, zviditeľňovania krajiny pre zahraničných investorov a pomocou rozvoja investičných projektov.

Cieľom SARIO je tiež zníženie nezamestnanosti, podpora exportných aktivít slovenských podnikateľov a administrácia štrukturálnych fondov Európskej únie.

## Príhovor generálneho riaditeľa SARIO Petra Hajaša



Rok 2007 bol bohatý na novinky v činnosti SARIO. Zvýšenie efektívnosti fungovania SARIO spolu s novými aktivitami prinieslo na záver roka svoje ovocie. Objem investícií etablovaných na Slovensku za asistencie SARIO bol dvojnásobne vyšší než tomu bolo v roku 2006. Zároveň tento objem investícií, ktoré aj vďaka agentúre SARIO na Slovensko prišli, je druhý najvyšší od vzniku SARIO v roku 2001.

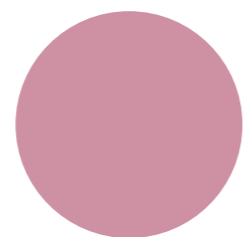
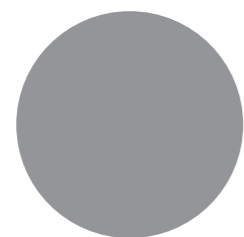
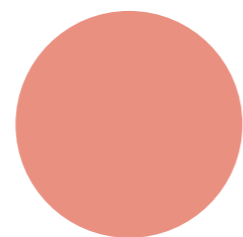
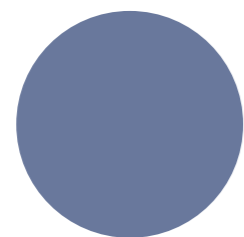
No významný je nielen objem investícií, ale aj ich štruktúra do priemyselných odvetví. Zaznamenali sme zvyšovanie prílevu investícií s vyššou pridanou hodnotou. Veľký podiel na tom mali investície do elektrotechnického odvetvia.

Pozitívne výsledky priniesli aj zmeny v podpore exportu slovenských firiem. Agentúra SARIO pripravila niekoľko špecializovaných seminárov a workshopov, rovnako semináre v regiónoch Slovenska. Celkový nárast objemu podujatí na podporu exportu sa zvýšil o 200% v porovnaní s rokom 2006.





V rámci podpory výskumu a vývoja SARIO investorom ponúka možnosti verejnej podpory projektov výskumu a vývoja a ochranu ich nehmotných statkov. SARIO podporuje obraz Slovenska ako vhodnú destináciu na naštartovanie výskumno-vývojových aktivít v rámci EÚ vzhľadom k nízkym nákladom na výskumných pracovníkov, vysokej efektívnosti transformácie finančných vstupov na výskumné výstupy. SARIO sa zameriavalo na podporu zvyšovania pridanej hodnoty a zriaďovania výskumno-vývojových oddelení v automobilovom a elektrotechnickom sektore.

SARIO pokračuje vo svojich after-care aktivitách, čiže starostlivosti o etablovaných investorov a podnikateľov, či už pôvodom zahraničných alebo slovenských firiem.

Verím, že všetky tieto aktivity spolu so silným a kvalifikovaným tímom spolupracovníkov dali dobrý základ na pokračovanie v úspechoch agentúry.



## Obsah

 Investície 9	 Štrukturálne fondy 21
 Zahraničný obchod 15	 Odbor stratégie 27 Odbor marketingu 28 Odbor ekonomický 29 Odbor kontroly 29  Prílohy Hospodárenie organizácie Zahraničné pracovné cesty

03

## Marec

Mesto Galanta a agentúra SARIO podpísali zmluvu o poskytnutí nenávratného finančného príspevku zo Štrukturálnych fondov EÚ vo výške viac ako 219 miliónov korún na výstavbu priemyselného parku. Cieľom bolo umožniť mestu Galanta zabezpečiť rozvoj podnikania v oblasti priemyslu a služieb a podporiť spoluprácu nadnárodných spoločností a ich investícií do logistiky a tým zvýšiť zamestnanosť a kvalitu života v regióne mesta Galanta. Projekt zároveň podporí možnosti vzdelávania v elektrotechnickom priemysle spoluprácou so Slovenskou technickou univerzitou v Bratislave.

Agentúra SARIO sa v spolupráci so ZMOSom aktívne podieľala na príprave programu konferencie Regióninvest (investičné príležitosti v regiónoch), ktorá sa konala počas veľtrhu CONECO 2007.

07

## Júl

Mesto Lučenec podpísalo s agentúrou SARIO zmluvu o poskytnutí nenávratného finančného príspevku zo Štrukturálnych fondov Európskej únie. Lučenec dostal na vybudovanie priemyselného parku 92, 7 milióna korún. V priemyselnom parku nájde prácu viac ako 250 ľudí. Cieľom je aj podporiť prílev zahraničných investícií a rozvoj podnikateľských aktivít na využívanie domáceho surovinového potenciálu. Mesto už má zmluvu s dvoma investormi, ktorí chcú v priemyselnom parku umiestniť svoje prevádzky. Objem následne investovaných súkromných prostriedkov by tak mal byť okolo 7 miliónov eur.

Kalendár  
najväčších  
podujatí  
SARIO

6

05

## Máj

Agentúra SARIO pripravila Road Show III v spolupráci s vyššími územnými celkami.

Išlo o sériu odborných prednášok po ôsmich krajských mestách Slovenska. Začiatok bol v Prešove, odkiaľ sme pokračovali do Košíc, Žiliny, Banskej Bystrice, Trenčína, Nitrý, Trnavy a posledné prednášky boli v Bratislave.

Predpoludňajšie prednášky boli určené pre predstaviteľov samosprávy, pre ktorých zástupcovia agentúry na čele s generálnym riaditeľom informovali o činnosti agentúry, možnostiach ako čerpať prostriedky zo Štrukturálnych fondov EÚ, ktoré administruje agentúra SARIO a o možnostiach budúcej spolupráce na regionálnej úrovni. Popoludňajšia časť bola určená pre slovenských a zahraničných podnikateľov na Slovensku. Okrem služieb agentúry pre podnikateľov sa v nej diskutovalo aj o novinkách v investičných pravidlách. Celkovo na Road Show prišlo viac ako 430 primátorov, starostov a podnikateľov. Po každom stretnutí bol tlačový brífing pre regionálne médiá.

08

## August

Mesto Víglaš podpísal zmluvu s agentúrou SARIO o poskytnutí nenávratného finančného príspevku zo ŠF EÚ vo výške 54 miliónov korún na vybudovanie priemyselného parku na zelenej lúke. Ten zabezpečí rozvoj podnikania a zvýši zamestnanosť vytvorením podmienok pre zamestnanie 385 a výhľadovo až 2000 ľudí, čím sa bude región rovnomerne ekonomicky rozvíjať. Mesto už má podpísanú zmluvu s tromi investormi.

Obec Jaklovce podpísala zmluvu s agentúrou SARIO o poskytnutí nenávratného finančného príspevku zo ŠF EÚ na obnovu výrobnéj haly v objeme takmer 163 miliónov korún. Finančný príspevok bol určený na rekonštrukciu, modernizáciu a prestavbu existujúceho výrobného areálu v obci. Jaklovce už podpísali zmluvu so štyrmi investormi. V obci by tak malo vzniknúť takmer 270 nových pracovných miest. Projekt pomôže rozvoju celého regiónu Hnieleckej doliny, ktorá patrí medzi najmenej rozvinuté oblasti Slovenska. Predpokladaná dĺžka realizácie projektu je 18 mesiacov.

10

## Október

SARIO ponúkla stáže študentom Právnickej fakulty UK v Bratislave. Pôjde o študentov venujúcich sa právnym aspektom investovania, štátnej pomoci, medzinárodného obchodu, podnikateľského prostredia, štrukturálnych fondov EÚ a hospodárskych politík. PF UK zas poskytne zamestnancom SARIO možnosť ďalšieho odborného rastu v oblasti práva prístupom do fakultnej knižnice a jej databáz elektronických dokumentov za podmienok ekvivalentných denným študentom fakulty, ako aj účasťou na prednáškach pedagógov Právnickej fakulty. Vyplýva to z Memoranda o porozumení, ktoré dnes podpísali generálny riaditeľ SARIO Ing. Peter Hajaš a dekan PF UK doc. JUDr. Marián Vrabko, CSc, mim. prof.

09

## September

Ministerstvo hospodárstva SR a agentúra SARIO vyhlásili výzvu na predkladanie projektov v sektorovom operačnom programe Priemysel a služby pre opatrenie 1.2 Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry (podpora budovania priemyselných parkov a rekonštrukcie výrobných hál). Projekty mohli predkladať subjekty verejného sektora do 19. novembra 2007.

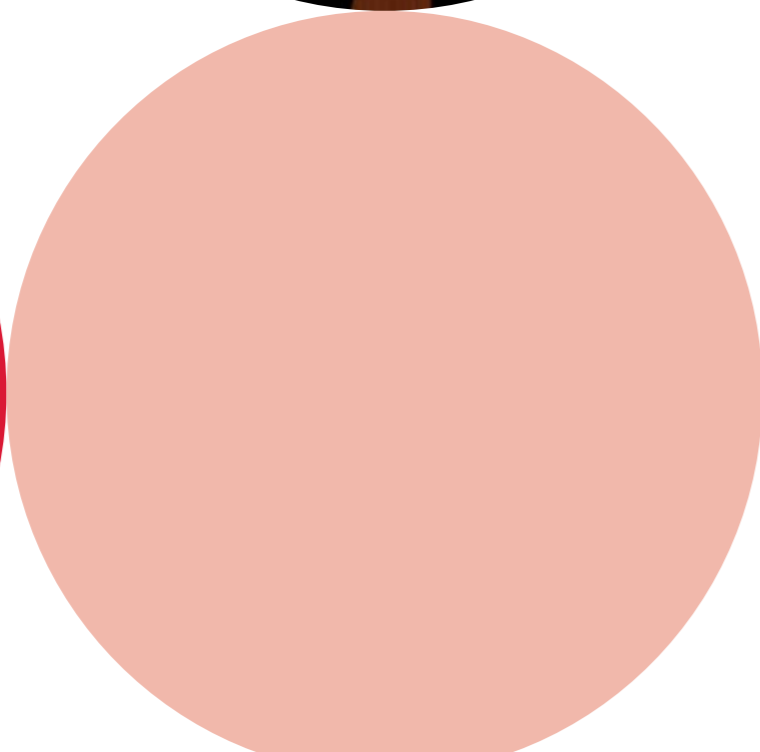
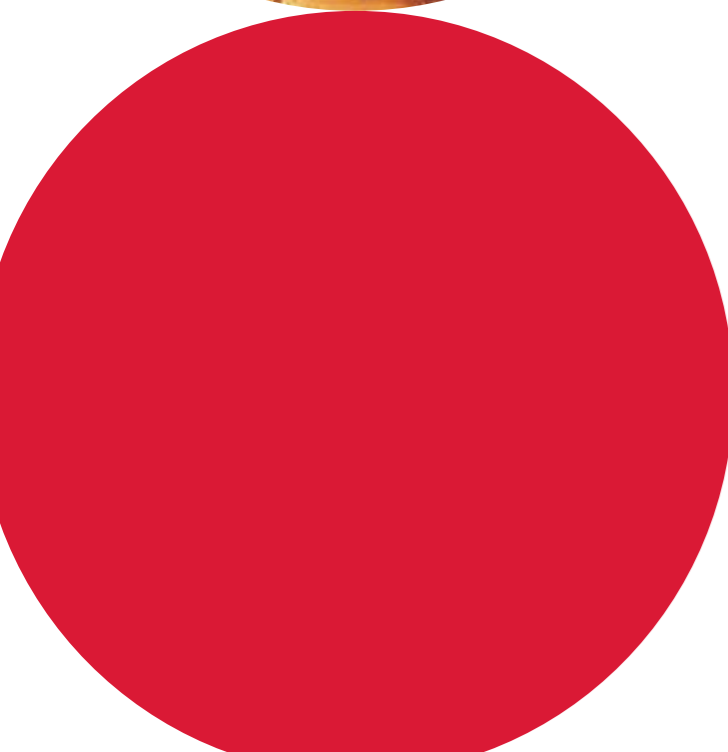
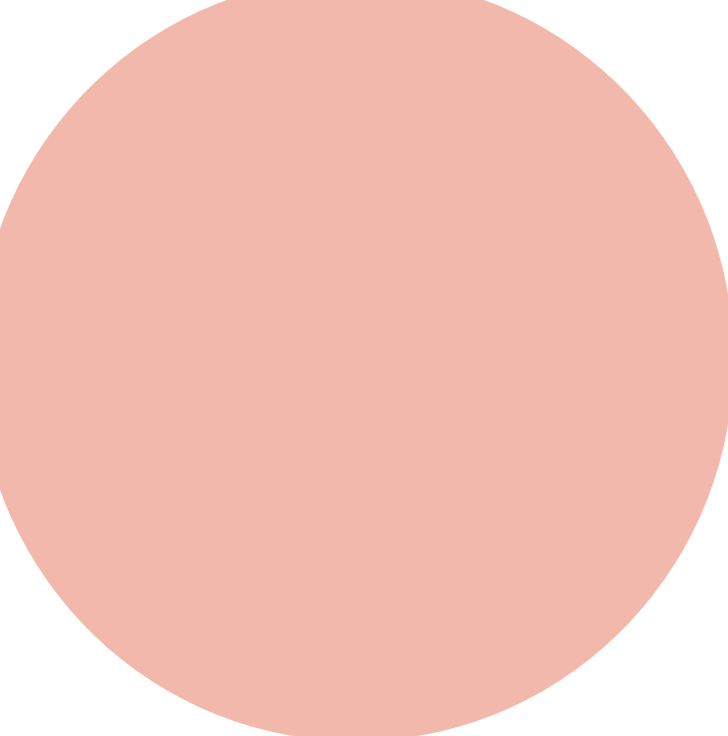
7

11

## November

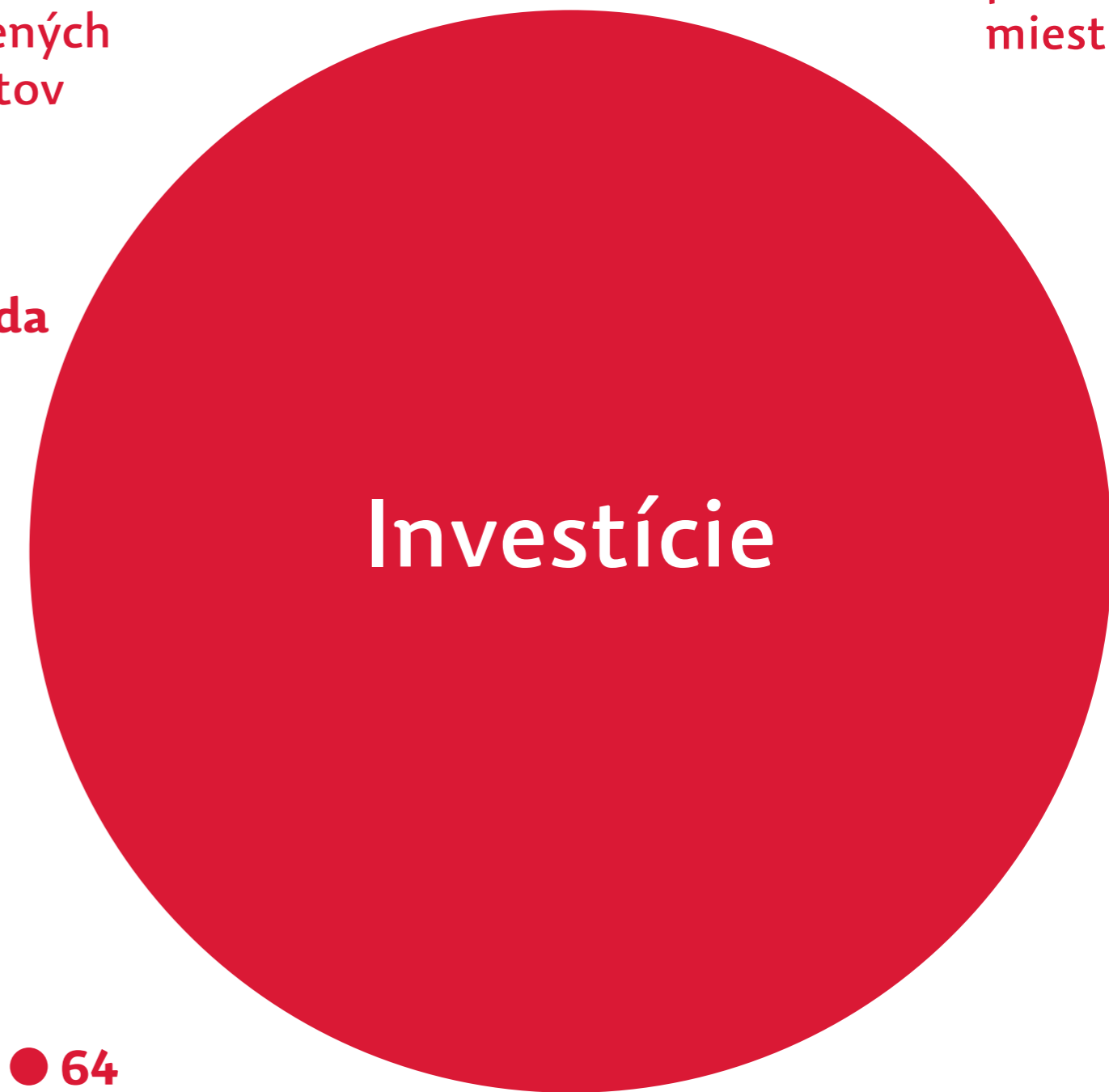
Prvý ročník Slovenskej kooperačnej burzy bol na Výstavisku TMM v Trenčíne 21. novembra 2007. Medzinárodná kooperačná burza mala za úlohu vytvoriť priestor pre vytváranie nových výrobných kooperačných vzťahov medzi domácimi výrobcami a potenciálnymi zahraničnými odberateľmi. Na kooperačnú burzu v Trenčíne prišlo približne 280 registrovaných odborných návštevníkov, z toho 175 zo Slovenska a 105 zo zahraničia. Špeciálnu kategóriu návštevníkov tvorilo 7 partnerských organizácií, ako EXIMBANKA, Slovenská záručná a rozvojová banka, NADMSE, SOPK. Cieľom kooperačnej burzy bolo zabezpečiť 33 vystavujúcim slovenským výrobným spoločnostiam potenciálnych kooperačných partnerov a nových odberateľov ich výrobkov z oblasti strojárkeho, textilného, gumárenského, elektrotechnického priemyslu a výroby plastov, energetiky, spracovania odpadov, ale aj potravinárskeho priemyslu a informačných technológií. Zo slovenských vystavovateľov mal najväčšie zastúpenie Trenčiansky kraj, zahraničné spoločnosti boli prevažne z okolitých krajín, no prišli aj firmy z Blízkeho Východu, Kanady a Nového Zélandu. Sprievodným podujatím kooperačnej burzy bola odborná konferencia na tému „Úspešná medzinárodná kooperácia – základ podnikania“.





Objem  
ukončených  
projektov  
je  
viac  
ako  
● **miliarda**  
eur

● **64**  
ukončených  
investičných  
projektov



● **16800**  
nových  
pracovných  
miest

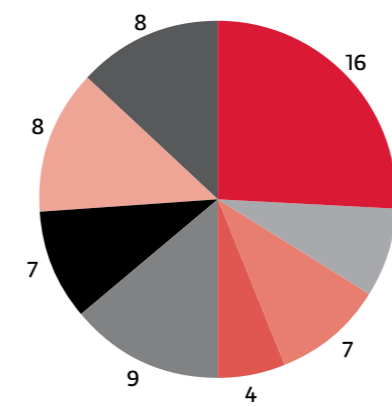




**Odbor riadenia projektov** poskytoval komplexné investičné služby a aktuálne informácie o podnikateľskom prostredí tak pre domácich, ako aj zahraničných investorov. Zabezpečovali sme odborné poradenstvo a konzultácie o legislatívnych, daňových, colných a obchodných podmienkach v Slovenskej republike, ako aj o základných legislatívnych krokoch nevyhnutných pri etablovaní nového podniku v Slovenskej republike. Pre investorov sme poskytovali aj tlmočnicke služby a odborné preklady, v spolupráci s odborom regionálnych kancelárií sme identifikovali najvhodnejšie lokality a nehnuteľnosti pre implementáciu investičných zámerov zahraničných investorov a vykonávali sme obhliadky nehnuteľností (voľné výrobné haly a pozemky). Etablovaným investorom sme poskytli tzv. „follow up“ služby. Zorganizovali sme množstvo stretnutí nevyhnutných pre realizáciu investičných projektov s orgánmi samosprávy a štátnej správy. Vypracovali sme rôzne štúdie zamerané na vyhľadanie vhodných slovenských subdodávateľov, ako aj rešerše zamerané na informácie o konkurenčných firmách, ekonomické a demografické analýzy jednotlivých regiónov šitých na mieru podľa požiadaviek potenciálnych investorov.

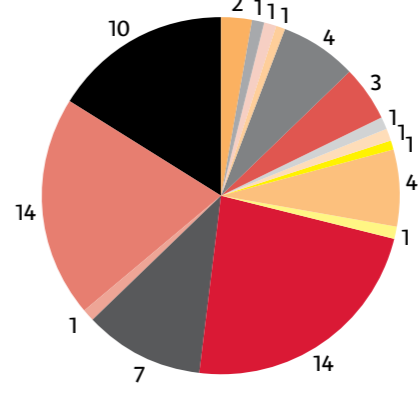
V roku 2007 sme asistovali pri zrealizovaní 64 investičných projektov, čím sme zabezpečili prílev priamych zahraničných investícií v nasledujúcom období v celkovej plánovanej výške 1 277 mil. Eur (42 524 mil. Sk) a vytvorenie 14 738 nových pracovných miest s plánovanou expanziou na 16 852 pracovných miest.

**Počet zrealizovaných projektov za rok 2007 podľa krajov**



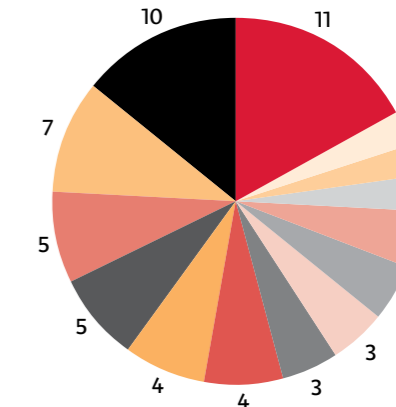
Bratislavský 8  
Trnavský 8  
Trenčiansky 7  
Nitriansky 9  
Bansko-bystrický 4  
Žilinský 7  
Prešovský 5  
Košický 16

**Počet zrealizovaných projektov za rok 2007 podľa priemyselných odvetví**



Automobil 10  
Elektrotech. 14  
Preprava 1  
Chemický 7  
Strojársky 14  
Potravinársky 1  
IT, call centrum 4  
SSC 4  
Drevospracujúci 1  
Zlievárenský 1  
Textil 1  
Stavebníctvo 3  
Ťažba a spracovanie kovov 4  
Logistické centrá 1  
Obchod 1  
Farmaceutický 1  
Služby 2

**Rozdelenie podľa projektov za jednotlivé krajiny**



Nemecko 10  
Južná Kórea 7  
Rakúsko 5  
Veľká Británia 5  
Belgicko 4  
Taliano 4  
USA 3  
Japonsko 3  
Česká Republika 3  
Španielsko 3  
Francúzsko 2  
Dánsko 2  
Holandsko 2  
Iné 11

V 1. štvrtroku 2007 sme pokračovali v rokovaniach týkajúcich sa realizácie investičného projektu Samsung Eletronics LCD Business, Južná Kórea na území Slovenskej republiky, ako aj výšky a foriem štátnej pomoci. V spolupráci s právnym poradcom sme pripravili návrhy investičných zmlúv medzi investorom a Slovenskou republikou, zastúpenou MHSR, vypracovali sme doložky finančných, ekonomických, environmentálnych vplyvov, vplyvov na zamestnanosť a podnikateľské prostredie a ukončili vyjednávanie o návrhu investičnej zmluvy s investorom Samsung Electronics LCD Business, Južná Kórea, ktoré viedli k podpísaniu investičných zmlúv medzi Ministerstvom hospodárstva SR a investorom dňa 13.3.2007 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 229 z 7. marca 2007). V 3. kvartáli 2007 sme zabezpečovali doplňujúce informácie pre proces notifikácie investičnej zmluvy v EÚ.

Pracovníci odboru riadenia projektov poskytovali konzultácie potenciálnym aj etablovaným tuzemským i zahraničným investorom v oblasti poskytovania štátnej pomoci pri realizácii investičného zámeru.

Za 1. - 4. štvrtrok 2007 sme zaregistrovali celkom 32 žiadostí z MHSR o vypracovanie odborných posudkov k žiadostiam o štátnu pomoc, ku ktorým sme vypracovali 26 odborných posudkov podľa zákona č. 565/2001 Z.z. o investičných stimuloch, Usmernenia pre národnú regionálnu pomoc na roky 2007 a 2013 a podľa Schémy štátnej pomoci na podporu regionálneho rozvoja č. 1621/2007 – 1000, a to pre investorov: Deltabeam Slovakia s.r.o., Kráľová n/Váhom, MAR SK s.r.o. Sučany, Yazaki Wiring Technologies Slovakia s.r.o., Michalovce, ZF Levice s.r.o., Levice, STYL - BAU Slovakia, Lučenec, Manitowoc Crane Group Slovakia s.r.o., Veľký Šariš, BSH Drives and Pumps, s.r.o. Michalovce, Hansol LCD, Voderady, Shinwa Intertek Corp., Voderady, FINE DNC Co., Voderady, Samjin LND Co. Ltd., Voderady, Pankl Automotive Slovakia s.r.o., Továrniky, UFT Production GmbH, Brzotín, Magneti Marelli Sistermi Electronici, Kechnec, SIDERIT s.r.o., Nižná Slaná, Sewon ECS Slovakia s.r.o., prevádzka Rimavská Sobotka, Sungwoo Hitech Slovakia s.r.o., Žilina, Knauf Insulation, s.r.o. Nová Baňa, Muller Textiles Slovakia, s.r.o., obec Myslina, MIXON, a.s., Michalovce, LIND MOBLER Slovakia, s.r.o., Krupina, Halla Climate Control Slovakia, s.r.o., prevádzka Ilava, INSTITUTE EUROPHARM, s.r.o., Kežmarok, TRW Steering Systems Slovakia, s.r.o., Nové Mesto nad Váhom, RUBIG SK, s.r.o., Nováky, Leier Baustoffe SK s.r.o., prevádzka Prešov – Petrovany a odsúhlasili sme v zmysle platnej legislatívy doplňujúce informácie k žiadostiam o štátnu pomoc pre spoločnosti Shinwa Intertek Corp., Voderady, FINE DNC Co., Voderady, Samjin LND Co. Ltd., Voderady.

Z dôvodu nekompletnosti žiadosti alebo nesprávnych údajov dôležitých pre celkové odborné posúdenie investičného projektu bolo na MHSR za sledované obdobie vrátených celkom 24 žiadostí o vypracovanie posudkov k žiadostiam o štátnu pomoc a neboli vypracované odborné posudky k žiadostiam o štátnu pomoc investorov: Banner Baterie SR s.r.o., Kostolné Kračany (dňa 3.9.2007 nás MHSR informovalo, že investor stiahol svoju žiadosť zo dňa 26.12.2006 o štátnu pomoc), RONAL SR s.r.o., Bratislava, Nera Networks, s.r.o., Liptovský Hrádok (investor nesplnil podmienky schémy). Žiadosť spoločnosti Slovglass a.s., Poltár bola vrátená na MHSR z dôvodu, že išlo o podnik v ťažkostiach a jeho žiadosť nebola v súlade s platnou legislatívou. Zástupca investora Ryoka Sangyo, Japonsko, KPMG Bratislava oznámil e-mailom, že investor chce vyňať požiadavku na daňovú úľavu zo žiadosti o štátnu pomoc. Okrem toho žiadosť bola neúplná, a preto nebol do konca roka vypracovaný odborný posudok na túto žiadosť o štátnu pomoc.

**Odbor generovania investičných projektov** počas roka 2007 vypracoval kvalifikované odpovede na viac ako 679 dopytov potenciálnych zahraničných investorov v telefonicknej, emailovej, či faxovej podobe, z ktorých sa vygenerovalo presne 121 zaregistrovaných investičných projektov, ktoré boli postúpené projektovým manažérom Odboru riadenia investičných projektov.

Odbor generovania investičných projektov začal prípravu Konferencie SARIO v spolupráci s odborom marketingovej komunikácie na tému Zmeny a trendy v slovenskom podnikateľskom prostredí. V niekoľkých blokoch budú poskytnuté informácie na rôzne témy týkajúce sa najmä etablovaných a potenciálnych investorov. Konferencia sa uskutoční začiatkom roka 2008.

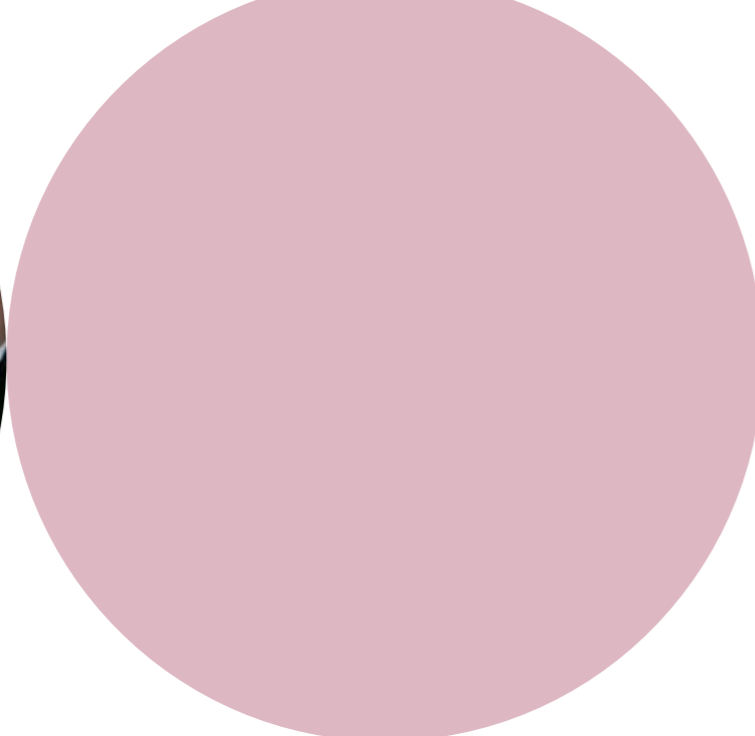
Vykonalí sme celkom 160 odborných prezentácií pre investorov a podnikateľské delegácie z rôznych krajín. Náš odbor vytvoril a priebežne aktualizoval analýzy o trhu práce, vzdelaní a školstve, nákladoch na pracovnú silu, nehnuteľnosti, energie, ďalej o makroekonomických ukazovateľoch, založení spoločnosti a podnikaní v SR, či stavebnom procese. Pripravili sme novú publikáciu o regiónoch, ktorá podáva súhrnné informácie týkajúce sa ekonomických ukazovateľov, dostupnosti pracovnej sily, priemyselného zázemia, etablovaných investoroch a priemyselných parkoch vo všetkých ôsmich regiónoch. Odvetvové analýzy a analýzy o centrách zdieľaných služieb, ICT a IT boli priebežne aktualizované. Vypracovali sme odborné prezentácie o investičných podmienkach v Slovenskej republike tematicky zamerané na jednotlivé priemyselné odvetvia ako sú automobilový, elektrotechnický, drevársky, letecký, potravinársky a o výskumno-vývojovom potenciáli Slovenska. Zástupcovia Sekcie priamych zahraničných investícií sa zúčastnili na rôznych investične zameraných podujatiach v Japonsku, Švédsku, Fínsku, Veľkej Británii, Nemecku, Rakúsku a Číne. Projektoví manažéri prezentovali výhody slovenského investičného prostredia, politiku investičných stimulov a prehľad etablovaných zahraničných spoločností v danom priemyselnom odvetví.

**Odbor nehnuteľností a regionálnych kancelárií PZI** pracoval v regiónoch na identifikovaní najvhodnejších lokalít pre investorov, na aktualizácii databázy nehnuteľností, dopĺňaní technických špecifikácií nehnuteľností a aktívnom vyhľadávaní ďalších vhodných nehnuteľností podľa konkrétnych požiadaviek potenciálnych investorov. V roku 2007 sme zaregistrovali 242 nových nehnuteľností a pri ostatných už zaregistrovaných nehnuteľnostiach sme aktualizovali údaje. V databáze nehnuteľností je v súčasnosti zaregistrovaných viac ako 630 rôznych priemyselných nehnuteľností, a to pozemkov, výrobných hál, priemyselných parkov a kancelárií.

kraj	Zaregistrované nehnuteľnosti celkom	Počet novoregistrovaných nehnuteľností
Bratislavský	47	17
Trnavský	65	22
Trenčiansky	100	21
Nitriansky	78	65
Žilinský	74	21
Banskobystrický	83	29
Prešovský	109	43
Košický	77	24

Pracovníci odboru sa aktívne zapájali do procesu implementácie investičných projektov v jednotlivých regiónoch, samostatne riadili realizáciu vybraných investičných projektov, poskytovali odborné konzultácie a poradenstvo týkajúce sa jednotlivých regiónov Slovenska, investorom sprostredkovali stretnutia so zástupcami miest, obcí, VÚC, majiteľmi nehnuteľností a relevantnými inštitúciami a úradmi vo zverenom regióne, zabezpečovali aktuálne informácie o ekonomickej a demografickej situácii v jednotlivých regiónoch, o cenách priemyselných nehnuteľností, domov, bytov, kancelárií, o priemyselných parkoch, poskytovali tlmočnicke služby. Na základe pravidelnej komunikácie s primátormi a starostami miest a obcí pracovníci odboru spracovali databázu existujúcich, ako aj pripravovaných priemyselných parkov v Slovenskej republike a začali pripravovať databázu nevyužitých brownfieldov, kde bude nevyhnutná revitalizácia z prostriedkov štruktúrnych fondov EÚ.

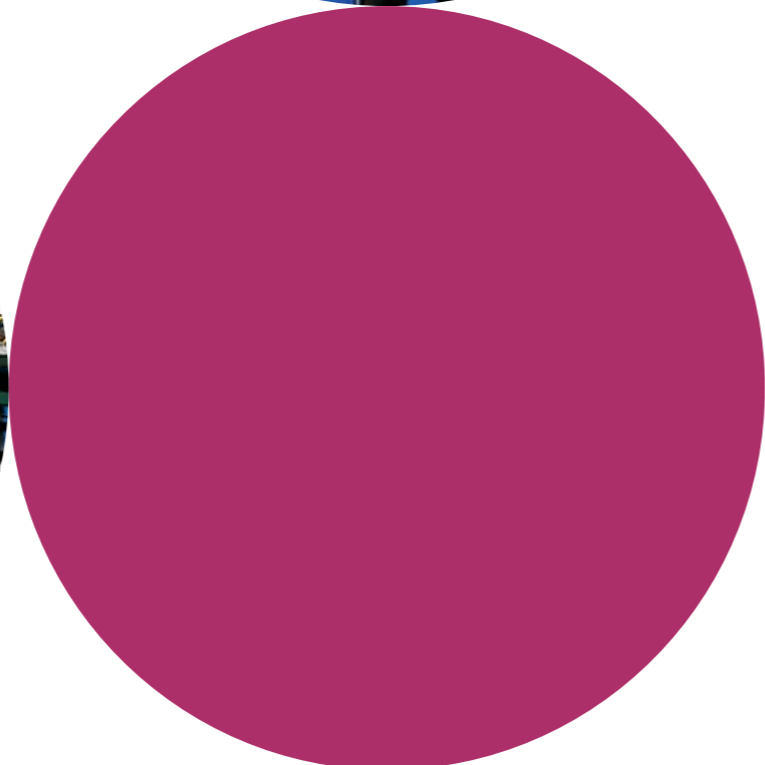
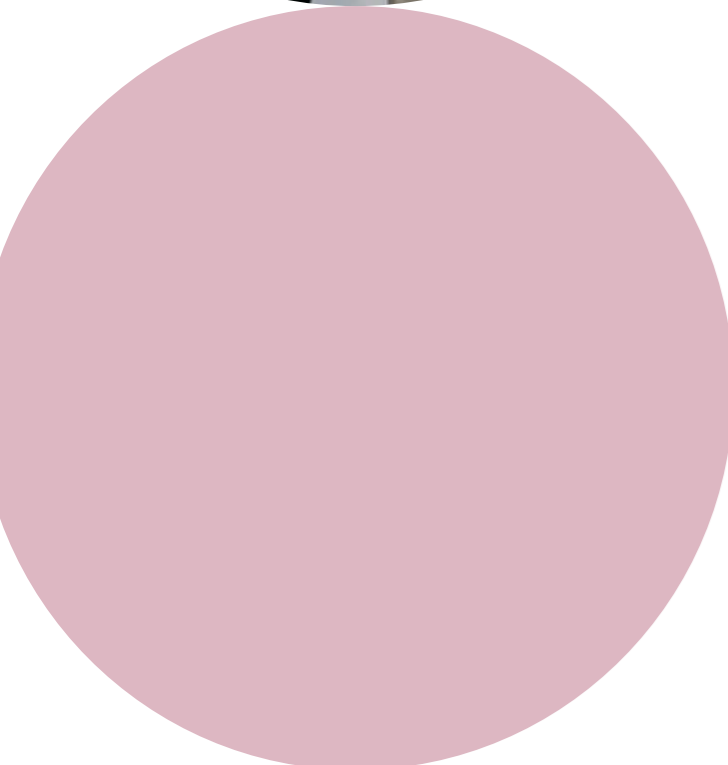




● 1500 registrovaných firiem na portáli SIC

● 264 obchodných rokovaní

# Zahraničný obchod



● 26 odborných seminárov





V dnešnom globálnom hospodárskom usporiadaní nastávajú významné zmeny, na ktoré musí reagovať aj obchodná politika SR. Pri súčasnom stave otvorenosti slovenskej ekonomiky vystupuje do popredia potreba zvyšovania jej vonkajšej konkurenčnej schopnosti. Zároveň je nutné si uvedomiť, že slovenské hospodárstvo je čoraz viac napojené na zahraničie, čím sa stáva aj oveľa zraniteľnejšie a priamo úmerne závislé od vývoja v zahraničí.

Ďalším dôležitým údajom je otvorenosť slovenskej ekonomiky, čím sa vyjadruje podiel obratu zahraničného obchodu na HDP, ktorý dosiahol v roku 2006 hodnotu 175,5% HDP, pričom podiel vývozu na HDP bol vo výške 85,4%, čo potvrdzuje dominantné postavenie zahraničného obchodu a vysokú závislosť našej produkcie od vonkajších ekonomických vzťahov. Významné miesto v hospodárskej stratégii krajiny prináleží zahranično-obchodnej politike orientovanej na podporu exportu.

Zahraničný dopyt po tovaroch a službách je do značnej miery ovplyvnený prílevom priamych zahraničných investícií do Slovenskej republiky a zvyšovaním existujúcich exportných kapacít a konkurencieschopnosti slovenských podnikov, ako aj stabilnejším postavením v ekonomickom priestore EÚ.

Celkový vývoj zahraničného obchodu má v roku 2007 pozitívny trend. Celkový export zo Slovenskej republiky bol charakterizovaný výrazným rastom vývozu osobných automobilov (Volkswagen a Peugeot-Citroen), televíznych prijímačov (najmä SAMSUNG a SONY), ďalej karosérie motorových vozidiel. Najviac klesol vývoz strojov na automatické spracovanie údajov, ropných olejov a olejov získaných z bitúmenových nerastov, elektrickej energie a polotovarov zo železa a nelegovanej ocele.

Pri tvorbe plánu a realizovaní aktivít Sekcie zahraničného obchodu agentúry SARIO boli zohľadnené príslušné kapitoly „Programového vyhlásenia vlády SR z roku 2006“ a následne schváleného vládneho dokumentu „Proexportná politika SR na roky 2007-2013“, ktorý sa zaoberá strednodobou víziou podpory exportu SR, podporou konkurenčnej schopnosti firiem SR na medzinárodných trhoch, ako aj obchodno-ekonomických záujmov SR v EÚ a v prioritných mimoeurópskych teritóriách.

Uvádzame výber hlavných aktivít Sekcie zahraničného obchodu agentúry SARIO v roku 2007, realizovaných samostatne alebo aj v spolupráci s inými partnerskými inštitúciami a organizáciami:

- celkovo sme usporiadali 18 významnejších proexportných podujatí v regiónoch Slovenskej republiky,
- na 15 podujatiach v zahraničí sme prioritne prezentovali slovenské výrobné spoločnosti (550 spoločností), ale aj servis agentúry SARIO,
- prezentácia slovenských podnikateľských subjektov na veľtrhoch a výstavách v zahraničí na 19 podujatiach,
- participovali sme pri príprave 7 medzivládnych a zmiešaných komisií pre hospodársku a vedecko-technickú spoluprácu medzi slovenskými a zahraničnými subjektami,
- pripravili sme podmienky a realizovali bilaterálne, strategicko-koordináčnne podujatia v regiónoch Slovenska (32 pracovných stretnutí), ako aj pracovné stretnutia so zahraničnými partnermi (256 pracovných stretnutí), realizovali sme 13 projektov s implementáciou v regiónoch Slovenska, pripravili a zúčastnili sme sa na 13 obchodných misiách ako doma, tak i v zahraničí.

Podpora zahraničného obchodu SARIO	2006	2007	Nárast
účasti pracovníkov SARIO na domácich a zahraničných výstavách	10	19	90%
realizované koordináčnne dohody o spoločnej činnosti so strategickými partnermi	1	15	1400%
usporiadanie samostatných prezentácií a seminárov	11	26	136%
organizovanie podnikateľských misií	6	14	133%
spracovanie zahraničných dopytov na tovary, služby, výrobné kooperácie	850	1219	43%
prezentovanie domácich ponúk tovarov, služieb a výrobných kooperácií na zahraničných teritóriách	112	265	137%
príprava a realizovanie teritoriálnych a sektorovo orientovaných projektov	4	13	225%
spoluorganizovanie medzinárodných, medzivládnych a medzirezortných komisií	6	8	33%
usporiadanie školiacích dní v regiónoch Slovenska	0	3	-
obchodné rokovania v centrále SARIO a v regionálnych kanceláriách	230	264	15%
nadviazanie spolupráce s medzinárodnými a partnerskými organizáciami	4	3	-25%
<b>Celkový nárast objemu činnosti oproti r. 2006</b>			<b>219%</b>



#### Rozpracované a uskutočnené teritoriálne a sektorovo orientované projekty

**Aktivity „MIDDLE EAST“.** Aktivity sú zamerané na participáciu slovenských výrobcov ako aj exportérov do projektov výstavby a rekonštrukcie hospodárskej, sociálnej a dopravnej infraštruktúry v rôznych krajinách Blízkeho a stredného Východu. Špeciálne možnosti výrobných kooperácií pre slovenské firmy sú v oblasti petrochémie predovšetkým v oblastiach a krajinách OPEC. Súčasťou viacerých aktivít v týchto teritóriách sú následovné konkrétne projekty:

**Projekt „OBNOVA LIBANONU“.** Významní libanonskí podnikatelia vedení prezidentom zväzu libanonských inžinierov a architektov pánom Samirom Doumitom požiadali agentúru SARIO o kooperáciu pri účasti slovenských firiem na projektoch obnovy a rekonštrukcie Libanonu. Hlavný záujem je o kompletnú projektovú činnosť zameranú na kompletné stavby budov, komunikácií ako aj celých projektov v rámci bytovej, sociálnej a dopravnej infraštruktúry krajiny. Sekcia zahraničného obchodu agentúry SARIO, usporiadala na Ministerstve hospodárstva SR celoslovenský workshop, na ktorom sa zúčastnilo vyše 30 slovenských podnikateľských subjektov, ktoré prejavili záujem participovať na projektoch rekonštrukcie a obnovy Libanonu, ako aj na iných projektoch výstavby a obnovy na Blízkom Východe. Skupina investorov a realizátorov projektov z Libanonu si na základe prezentácií slovenských firiem vybrala do druhého kola rokovaní celkom 10 spoločností.

**Projekt „OBNOVA IRAKU“** sme začali realizovať ešte v roku 2004, kedy sme pripravili sériu rokovaní slovenských výrobných firiem s predstaviteľmi irackých miest Bagdad a Basra, ako aj zástupcov štátnej správy dočasnej vlády Iraku. V roku 2006 sme pripravili ďalšie rokovania troch irackých firiem so 43 slovenskými výrobnými firmami. Vzhľadom na vtedajšiu bezpečnostnú situáciu v Iraku sme nemohli projekt ihneď realizovať. Iracká strana má záujem o vybudovanie vojnou zničenou infraštruktúry nielen v hlavnom meste ale aj ostatných častiach krajiny za účasti slovenských firiem v oblasti petrochémie, energetiky, projektových a stavebných prác, vodného hospodárstva, elektrických prác, oblasť rekultivácie pôdy a potravinárskeho sektoru.

**Projekt „LÍBYA“.** Investičná skupina z oblasti Blízkeho a stredného Východu nás požiadala o koordináciu slovenských firiem, ktoré majú záujem participovať na projekte výstavby letiska v Líbyi. Hlavný záujem je o kompletnú projektovú činnosť, stavbárske odborné práce, IT, navigáciu a meteorológiu a ostatný servis. Hlavným dodávateľom a koordinátorom celého procesu logistiky bude investormi poverená zahraničná spoločnosť z Blízkeho Východu.

**Projekt „S.A.E. BAHRAIN“.** Podnikateľská a developerská spoločnosť z Bahrainu vedená jej prezidentom Khalífom Ahmedom Al Mannai v spolupráci so spoločnosťou Euro Arabian Business Center pripravuje spoločný projekt, v ktorom sa slovenské výrobné a exportné firmy budú podieľať na projektoch výstavby a obnovy hospodárskej, sociálnej a dopravnej infraštruktúry v krajinách Arabského polostrova.

**Projekt „VOJVODINA“.** Srbská plynárenská spoločnosť Srbijgas a jej slovenský partner NS Technology a.s. Gbely pripravili projekt na výstavbu podzemných plynových zásobníkov v Benátskom Dvore vo Vojvodine.

**Projekt „VOJVODINA II.“.** Srbský partner Zhromaždenie AO Vojvodiny a jej slovenský partner Trnavský samosprávny kraj podporujú export slovenských podnikateľských subjektov s dôrazom na Trnavský kraj.

**Projekt „INDIA“** má za úlohu hlbšiu spoluprácu v oblasti strojárenského, chemického, farmaceutického, energetického priemyslu a informačných technológií.

**Projekt „ČÍNA“** sleduje prehĺbenie spolupráce v oblasti dodávok moderných a ekologických technológií, v rezorte strojárenského, potravinárskeho a chemického priemyslu.

**Projekt „IT-HISPANO“.** Monitoring slovenských špecialistov v danej oblasti s cieľom prezentácie možnosti outsourcingu služieb v teritóriu Južnej Ameriky.

**Projekt „CENTRÁLNA A ZÁPADNÁ AFRIKA“.** Zámerom projektu je monitoring trhu v Centrálnej a Západnej Afrike z hľadiska proexportných aktivít SR. Cieľom projektu je analyzovať trh a príležitosti v oblasti zahraničného obchodu, poskytnúť servis podnikom pri hľadaní exportných a obchodných príležitostí v zahraničí, zriadenie on-line databázy na registrovanie slovenských exportérov a registrácia ich ponúk. Perspektívne odvetvia partnerstva s africkým prostredím: agropotravinársky, spotrebný tovar, strojárstvo, drevo a výrobky z dreva, chémia, guma, plasty, textil.

## SARIO informačné centrum (ďalej SIC)

SIC predstavuje možnosť zaregistrovaným podnikateľom získať dopyty po vlastných výrobkoch a službách a zároveň propagovať svoje ponuky do celého sveta. Ide o moderný elektronický portál pre automatické párovanie zadaných informácií. Systém prešiel počas roka viacerými úpravami a zlepšením funkčnosti. Súčasťou tejto inovácie je aj prehĺbenie spolupráce so spoločnosťami KOMPASS, Európska Databanka a SIMS.

Ku koncu roka 2007 bolo na portáli SIC zverejnených 1 473 dopytov a ponúk, z toho 1 219 zahraničných dopytov (674 na vývoz tovarov zo SR, 54 na joint-venture, 51 na investície, 131 na subkontrakty a bolo zverejnených 309 zahraničných tendrov) a 254 domácich ponúk (112 na vývoz tovarov, 45 na subkontrakty, 36 na joint-venture, 54 na investície a 7 domácich tendrov).



**Sekcia zahraničného obchodu SARIO si stanovila rozšírenie základného servisu pre podnikateľskú oblasť a zaviedla viacero nových atraktívnych aktivít:**

- organizovanie aktivít SZO na úrovni krajov („proExport-Kraj“) v spolupráci s krajskými VÚC. Garantom odbornej časti podujatí sú partneri prizvaní k spolupráci s cieľom odprezentovať atraktívne témy pre podnikateľské subjekty za účelom vytvorenia podmienok pre bilaterálne rokovania zúčastnených subjektov,
- usporiadavanie odborných seminárov (Seminár „proExport“) pre podnikateľov v okresných mestách s cieľom prezentovať aktuálne možnosti prieniku na zahraničný trh, formy podpory exportných aktivít a zároveň monitoring voľných výrobných kapacít,
- skvalitnenie a rozšírenie služieb SARIO Informačné centrum (SIC), zavedenie nových progresívnych funkcií, tvorenie databáz slovenských exportérov, distribúcia obchodných ponúk na zahraničné portály,
- projekt „proExport slovenská firma“ spočíva v intenzívnej prezentácii vytipovaných slovenských exportérov a ich výrobných možností vo vybraných teritóriách v zahraničí,
- projekt „Subkontrakt zahraničná firma“ spočíva vo vytipovaní zahraničnej spoločnosti so záujmom o voľné výrobné kapacity slovenských firiem,
- príprava školiaceho strediska pre slovenských podnikateľov – exportérov,
- príprava podujatí s cieľom rozšírenia zmluvno-právnej základne agentúry SARIO formou návrhu dohôd o spolupráci s partnerskými organizáciami.

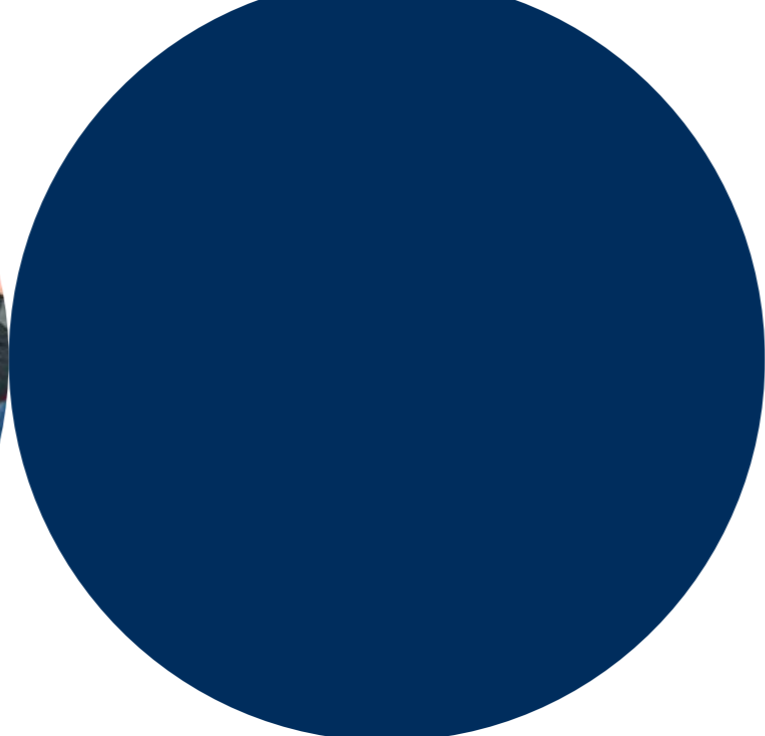
V rámci rozšírenia zmluvno-právnej základne podpory exportu agentúra SARIO podpísala v roku 2007 dohody a memoradná o porozumení s nasledovnými partnerskými organizáciami: KAZINVEST (republika Kazachstan), Investičná Agentúra IASZ (Sankt Peterburg, Ruská federácia), Národná Agentúra NAFED (Indonézia).

Realizovali sme misiu talianskych, amerických, srbských, českých, nemeckých, malajzijských, portugalských podnikateľov na Slovensku, ale i misie slovenských podnikateľov v zahraničí ako v Číne, Dánsku, v Bielorusku a Ukrajine.

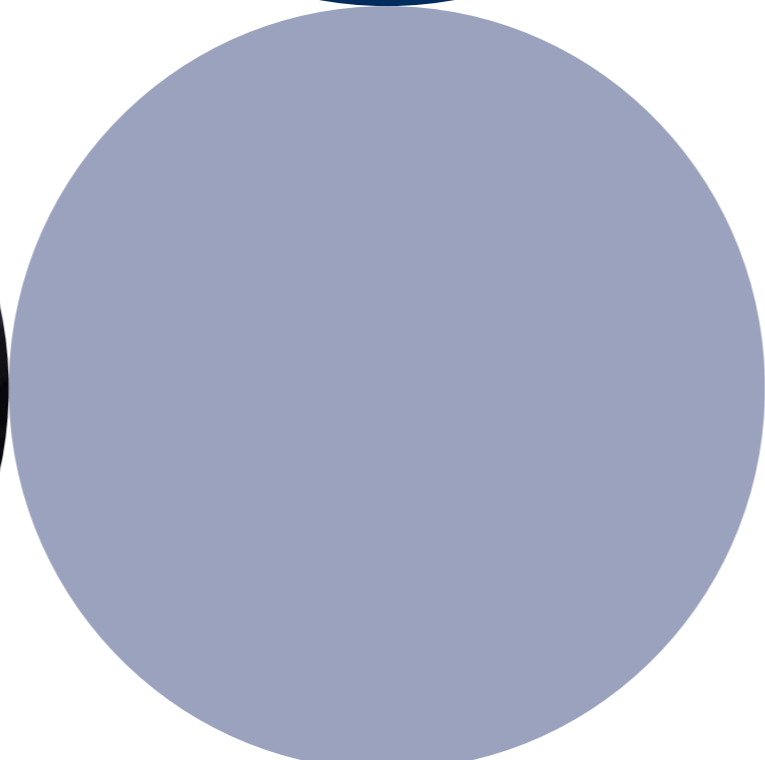
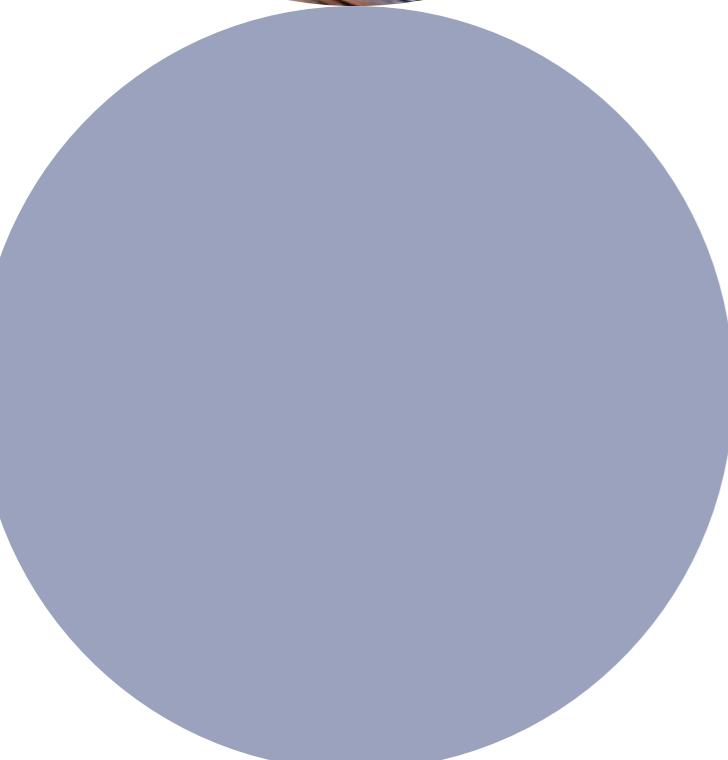
Najvýznamnejšie aktivity v oblasti subkontraktingu:

- obchodná misia švédskej spoločnosti SCANIA, zástupcovia firmy spolu navštívili 50 slovenských výrobných podnikov. Spoločnosť SCANIA podpísala zmluvu o spolupráci s dvoma slovenskými firmami: AVC Čadca a GeWis Slovakia Handlová,
- spoločnosť NISSAN komunikovala s 35 slovenskými výrobnými podnikmi, formou ekonomického teritoriálneho prieskumu analyzovala možnosti presunu svojej výroby na Slovensko,
- misia švédskej spoločnosti Trelleborg bola opätovne zameraná pre automobilový priemysel za účelom presunutia možnosti presunutia časti výroby na Slovensko, konkrétne do okolia mesta Žilina alebo Čadca,
- misia talianskej spoločnosti Techpol, zameranej na výrobu plastov realizovala výber slovenských výrobcov s cieľom vytvorenia nových výrobných kooperácií, alebo JointVenture. Lokality o ktoré prejavila spoločnosť záujem: Skalica, Senica, Malacky, Myjava, Nové mesto nad Váhom, Piešťany a Trnava,
- spolupracovali sme na príprave podnikateľskej misie Pávia z Talianska, v Bratislavskom a Trnavskom kraji. Zámerom misie bol nadviazať spoluprácu so slovenskými podnikateľskými subjektami v oblasti spracovania dreva, stavebných prác v stavebníctve a obnoviteľných zdrojov energií,
- misia španielskych podnikateľov na Slovensku a zástupcov Španielskej Obchodnej komory, kde sme dohodli stretnutia ohľadom rozvoja výrobných operačných aktivít v priemyselnom parku Devínska Nová Ves, Svätý Jur, Trnava. Súčasťou bola príprava bilaterálnych rokovaní v slovenských výrobných spoločnostiach: Teleflex Vrábľa a Gruppo Antolin DNV.

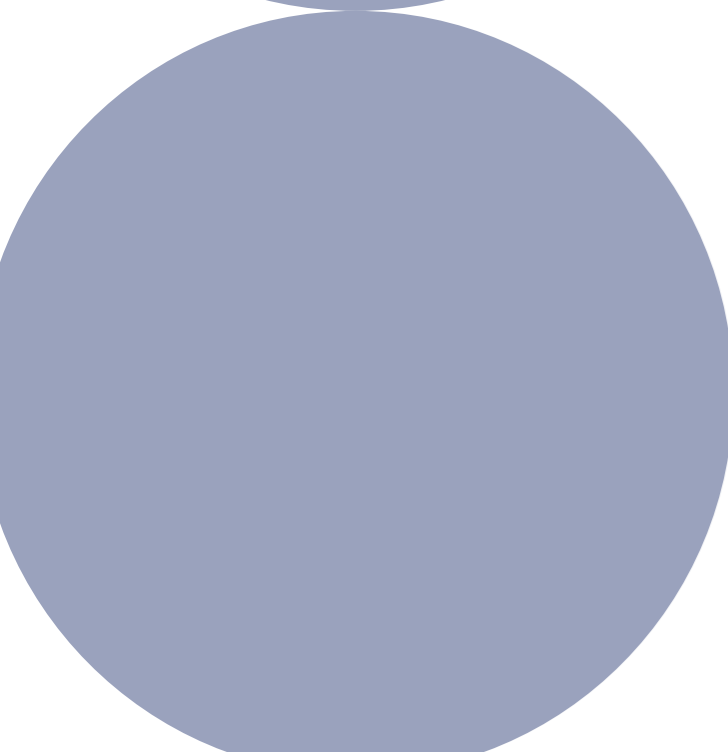




Podpora  
● **163** miliónov korún  
na rekonštrukciu  
priemyselnej  
infraštruktúry



# Štrukturálne fondy



● **5**  
nových  
podpísaných  
zmluv



Agentúra SARIO je implementačnou agentúrou štrukturálnych fondov Európskej únie pre sektorový operačný program Priemysel a služby, a to pre jeho dva opatrenia: 1.5 Rozvoj zahraničnej spolupráce a image SR a 1.2 Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry.

V roku 2007 SARIO podpísala štyri zmluvy o poskytnutí nenávratného finančného príspevku zo Štrukturálnych fondov EÚ na výstavbu a rekonštrukciu priemyselnej infraštruktúry, a to s Galantou, Lučencom, Víglašom a Jaklovcami. Išlo o projekty výstavby priemyselného parku (3) a rekonštrukcie výrobných hál (1-Jaklovce) v celkovom objeme 515 miliónov korún.



Čo sa týka opatrenia **1.2 Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry**, v rámci prvej výzvy na predkladanie projektov sú 2 projekty úspešne ukončené, 1 projekt skončil fyzickú realizáciu, 1 projekt je vo fáze realizácie a mal by byť v blízkej budúcnosti ukončený.

V rámci druhej výzvy na predkladanie projektov sú všetky 3 projekty v realizácii a mali by byť v blízkej budúcnosti ukončené. Zo štyroch projektov schválených v rámci 2. výzvy bol s jedným žiadateľom rozviazaný zmluvný vzťah na základe odporúčania riadiaceho orgánu Ministerstva hospodárstva SR z dôvodu porušenia podmienok výzvy a neplnenia si povinností vyplývajúcich zo Zmluvy o poskytnutí nenávratného finančného príspevku.

V rámci tretej výzvy sa vykonala opätovná formálna kontrola predložených žiadostí, následne sme oznamovali výsledky hodnotiaceho procesu úspešným žiadateľom, pripravovali podklady ku zmluvám s konečnými prijímateľmi a podpísali 4 zmlúv s úspešnými žiadateľmi. Rovnako boli s týmito konečnými prijímateľmi podpísané aj zmluvy o zriadení záložného práva. Tieto projekty sa nachádzajú vo fáze realizácie. S jedným z piatich schválených žiadateľov sa podpísali Zmluvy o poskytnutí NFP pripravil na začiatok roka 2008.

Dňa 18.9.2007 sme v spolupráci s Riadiacim orgánom pre Sektorový operačný program Priemysel a služby (RO SOP PS) vyhlásili v poradí štvrtú výzvu na predkladanie projektov s konečným termínom na predloženie žiadostí 19. novembra 2007. Pracovníci v spolupráci s RO pre SOP PS pripravili novú príručku pre žiadateľa, ako aj nové formuláre žiadosti a osnovy projektu pre žiadateľov a všetky dokumenty a prílohy týkajúce sa novovyhlásenej výzvy. Po uskutočnení formálnej kontroly využili členovia skupiny pre formálnu kontrolu možnosť klarifikácie a následne prichystali podklady potrebné pre žrebovanie a pridelovanie projektov interným a externým posudzovateľom. Hodnotiaci proces bude ďalej pokračovať v budúcom roku. Pracovníci sa rovnako úzko podieľali aj na kontrolách fyzickej realizácie projektov opatrenia 1.2 SOP PS (kontrola budovania priemyselných parkov a rekonštrukcie výrobných hál) vykonávaných pracovníkmi SŠF EÚ u konečných prijímateľoch pomoci. Pre Opatrenie 1.5 – **Rozvoj zahraničnej spolupráce a image SR** bola hlavná náplň činnosti projektových manažérov súkromného sektora v roku 2007 zameraná na plnenie úloh vyplývajúcich z povinností a kompetencií SO/RO najmä v oblasti zabezpečenia aktivít v rámci tretej vyhlásenej výzvy na predkladanie projektov (16.05.2006-16.08.2006). Projektoví manažéri vykonávali aktivity súvisiace s ukončením hodnotiaceho procesu, a to zabezpečovanie a organizácia zasadnutia Hodnotiacej komisie, príprava podkladov a súvisiacich dokumentov. Rovnako oznamovanie výsledkov hodnotiaceho procesu, zasielanie oznámení o pridelení/nepridelení NFP žiadateľom, organizovali školenia pre úspešných žiadateľov ohľadom uzatvárania zmlúv o poskytnutí NFP a následných povinností. Pripravovali aj uzatváranie zmlúv o poskytnutí NFP (v roku 2007 bolo s príjemcami pomoci v rámci tretej výzvy na predkladanie projektov uzatvorených 32 zmlúv o poskytnutí NFP).



V súvislosti s administráciou projektov schválených v prvých výzvach projektoví manažéri spolupracovali pri riešení problémov vzniknutých pri realizácii projektov v oblasti monitoringu a finančného riadenia. Ako členovia kontrolnej skupiny sa projektoví manažéri zúčastňovali na kontrolách fyzickej realizácie projektov. Celkovo bolo v roku 2007 ukončených 8 projektov (3 projekty v rámci prvých výziev na predkladanie projektov, 5 projekty v rámci tretej výzvy na predkladanie projektov). Projektoví manažéri zabezpečovali plnenie informačnej úlohy - poskytovanie informácií potenciálnym žiadateľom o možnostiach čerpania prostriedkov zo štrukturálnych fondov a neustále poskytovanie konzultácií úspešným žiadateľom a príjemcom pomoci. Taktiež sa podieľali na pripomienkovaní a tvorbe dokumentov a materiálov súvisiacich s programovacím obdobím 2007-2013.

**Vykazované čerpanie finančných prostriedkov za opatrenie 1.2 a 1.5 SOP PS podľa schválených projektov:**

Konečným príjemcom v rámci implementovaného opatrenia 1.2 „Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry (oblasť budovania priemyselných parkov a výrobných hál)“ bolo uhradených 23 žiadostí o platbu v celkovej výške 380 616 503,88 Sk.

Kód projektu	Konečný príjemca	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		ŠR
		spolu	ERDF	
11110200027	Mesto Myjava	23 450 550,84	18 513 592,77	4 936 958,07
11110200023	Mesto Poprad	119 206 883,56	94 110 697,55	25 096 186,01
11110200024	Mesto Snina	54 784 550,52	43 250 960,94	11 533 589,58
11110200048	Mesto Detva	13 458 231,05	10 624 919,25	2 833 311,80
11110200039	Mesto Lipany	45 215 458,80	35 696 414,84	9 519 043,96
11110200045	Mesto Senica	6 682 081,03	5 275 327,13	1 406 753,90
<b>Spolu</b>		<b>262 797 755,80</b>	<b>207 471 912,47</b>	<b>55 325 843,33</b>

24

Kód projektu	KP	Systém financovania	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		ŠR
			spolu	ERDF	
x	x	Zúčtovanie predfinancovania	152 786 704,05	115 459 045,57	37 327 658,48
x	x	Refundácia	227 829 799,83	163 369 099,25	64 460 700,58
<b>Spolu</b>			<b>380 616 503,88</b>	<b>278 828 144,75</b>	<b>101 788 359,07</b>

V rámci implementovaného opatrenia 1.5 „Rozvoj zahraničnej spolupráce a image SR“ bolo uhradených príjemcom pomoci 10 žiadostí o platbu v celkovej sume 10 077 798,97 Sk, z toho:

• v rámci „Schémy podpory medzinárodnej spolupráce (schéma štátnej pomoci) boli príjemcom pomoci uhradené finančné prostriedky v objeme 4 482 822,70 Sk.

Kód projektu	Príjemca pomoci	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		ŠR
		spolu	ERDF	
11110500009	OMS,s.r.o.	4 182 801,93	2 252 271,53	1 930 530,40
11110500013	VKÚ,a.s.	110 270,27	59 376,13	50 894,14
11110500012	NOVA-S,a.s.	88 213,49	47 499,44	40 714,05
11110500012	NOVA-S,a.s.	101 537,01	54 673,62	46 863,39
<b>SPOLU</b>		<b>4 482 822,70</b>	<b>2 413 820,72</b>	<b>2 069 001,98</b>

v rámci „Schémy podpory medzinárodnej spolupráce (schéma pomoci de minimis -1. výzva)“ bolo refundovaných celkom 3 379 815,09 Sk.

Kód projektu	Príjemca pomoci	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		ŠR
		spolu	ERDF	
11110500022	ŽOS Zvolen, a.s.	1 101 236,41	592 971,76	508 264,65
11110500008	TIMUS SAFETY	193 666,96	104 281,91	89 385,05
11110500018	StrojCAD s.r.o.	1 396 028,87	751 705,70	644 323,17
11110500002	EZV, spol. s.r.o.	688 882,85	370 935,86	317 946,99
<b>Spolu</b>		<b>3 379 815,09</b>	<b>1 819 895,23</b>	<b>1 559 919,86</b>

25

v rámci „Schémy podpory medzinárodnej spolupráce (schéma pomoci de minimis – 2. výzva)“ bolo refundovaných celkom 2 215 161,18 Sk.

Kód projektu	Príjemca pomoci	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		ŠR
		spolu	ERDF	
11110500040	BRIK,a.s.	1091 350,00	587 648,32	503 701,68
11110500037	ELKOP,s.r.o.	1 123 811,18	605 127,37	518 683,81
<b>Spolu</b>		<b>2 215 161,18</b>	<b>1 192 775,69</b>	<b>1 022 385,49</b>



## Odbor stratégie

Odbor stratégie koncepcne riadi SARIO, komunikuje so štátnou správou a samosprávou, domácimi aj zahraničnými partnermi agentúry a vypracúva podklady pre zefektívňovanie činnosti SARIO vo všetkých oblastiach. Vyhodnocuje investičné a exportné trendy a usmerňuje operatívnych pracovníkov pri ich činnosti.

V roku 2007 vytvoril odbor predpoklady pre zásadnú reštrukturalizáciu služieb poskytovaných agentúrou v ďalších rokoch, ako aj pre ďalšie zefektívňovanie využitia prostriedkov zo štátneho rozpočtu pridelených na činnosť agentúry. SARIO znížila počet administratívnych pracovníkov o 25%, čo umožnilo zvýšiť počet operatívnych pracovníkov podpory investícií a obchodu. Agentúra sa tiež vyrovnala so znížením rozpočtu o 46,6% v porovnaní s rokom 2006.

Na žiadosť agentúry bolo vykonaných niekoľko bezpečnostných auditov, ktoré pomohli ďalej zvýšiť ochranu dôverných informácií. Bol vytvorený koncept centrálného informačného systému na ďalšie redukovanie byrokracie a skvalitnenie komunikácie s podnikateľmi v ďalších rokoch.

SARIO zintenzívnila spoluprácu s regionálnymi samosprávami a začala sa aktívne podieľať na rozvoji medziregionálnych priemyselných a výskumno-vývojových klastrov. Zahájila aktivity vedúce k mapovaniu starých záťaží a k revitalizácii nevyužívaných priemyselných objektov.

V roku 2007 sa tiež začala systematická spolupráca so slovenskými vysokými školami za účelom uľahčenia prezentácie potenciálu Slovenska pre investície do výskumu a vývoja a získavania vysokokvalifikovanej pracovnej sily, analýzy možností tzv. spätného prílevu mozgov zo zahraničia a tiež identifikácie elitných študentov a absolventov pre prácu v SARIO. Skúsení pracovníci SARIO budú odovzdávať študentom svoje vedomosti v rámci výučby na slovenských vysokých školách.

SARIO začala v roku 2007 pilotne podporovať cezhraničné poskytovanie služieb, najmä v sektore IT v spolupráci s IT Asociáciou Slovenska (ITAS). Cieľom je kapitálové aj technologické posilnenie slovenských malých a stredných podnikov v sektore IT. Celkovo bola v roku 2007 stimulovaná konvergencia prioritných sektorov priemyslu a služieb v rámci podpory investícií aj zahraničného obchodu.

V spolupráci s Európskou komisiou a ústrednými orgánmi štátnej správy SR SARIO neustále pracuje na zefektívňovaní a skvalitňovaní posudzovania žiadostí o štátnu pomoc za účelom redukcie negatívnych vplyvov štátnej pomoci na hospodársku súťaž ako imperatívu spoločného trhu EÚ. SARIO tiež skvalitňuje svoju činnosť získaním know-how konzultáciami s medzinárodnými organizáciami (OECD, WAIPA, UNCTAD, UNIDO) a využívaním ich materiálov.



## Odbor marketingu

Prínos zahraničných investícií, ako aj podporné projekty pre slovenských exportérov je dôležité dávať do pozornosti verejnosti.

V roku 2007 sme vydali 56 tlačových správ pre médiá a zverejnili 216 správ na web stránke SARIO. Pripravili sme 19 odborných článkov. Zástupcovia agentúry poskytli rozhovory pre 12 zahraničných médií a vypracovali 46 podkladových materiálov pre zahraničných novinárov. Takto sme zabezpečili pravidelné informovanie o činnosti a výsledkoch agentúry SARIO, ako aj o priaznivom podnikateľskom prostredí Slovenska. Výsledkom je viac ako 390 citácií v slovenských médiách a zaujímavé zahraničné články v novinách ako Herald Tribune (Veľká Británia), Les Echos (Francúzsko), či Korea Economic Daily News (Južná Kórea) a iné.

Slovenské médiá sa problematike investícií a zahraničného obchodu venovali veľmi často, pričom sa vždy obrátili aj na agentúru SARIO ako na dôveryhodnú inštitúciu. Na základe analýzy mediálnej publicity vyplýva, že pozitívnych bolo 17% príspevkov, neutrálnych 69% a len 14 % negatívnych. Najviac sa témam investícií, exportu a fondov EÚ venovali denníky, a to Hospodárske noviny, Pravda a SME, potom týždenník Trend a internetové portály. Veľké zastúpenie príspevkov o SARIO bolo aj v špecializovaných mesačníkoch.

Zahraniční investori, ale aj domáci podnikatelia musia mať predovšetkým ľahký prístup k informáciám, ktoré hľadajú. A to najmä informácie na tému podnikateľskej, ekonomickej a politickej situácie. Potenciálne práve takýmto informáciami začínajú analýzu firmy, ktoré uvažujú o expanzii na Slovensku. Prvé aspekty, ktoré sa berú do úvahy, je dostupnosť kvalifikovanej pracovnej sily, znalosť jazykov, úroveň miezd v jednotlivých regiónoch.

Práve preto agentúra SARIO vydala 14 nových informačných materiálov v anglickom a slovenskom jazyku, išlo o komplexné informačné materiály o investovaní na Slovensku, makroekonomický prehľad, daňový systém, infraštruktúra v SR, prehľad priemyselných parkov, situácia na trhu práce, štrukturálne fondy EÚ, SIC a ponuka služieb SARIO. V ruskom a čínskom jazyku vydala agentúra 2 materiály o investičnom a podnikateľskom prostredí Slovenska. V sledovanom období sme zabezpečovali stálu aktualizáciu web stránky SARIO a implementovanie informačného prvku v rámci [www.sario.sk](http://www.sario.sk) – ekonomické správy v dynamickom menu.

Novinkou roku 2007 bolo vydávanie mesačníka Newsletter formou registrácie sa na web stránke SARIO. Newsletter je určený pre širokú podnikateľskú verejnosť na Slovensku a v zahraničí.

Korporátna identita SARIO - agentúra zmenila grafiku, čiže nové logo a vizuál tlačovín a grafických výstupov. S tým bola spojená tlač nových plagátov, bannerov pre výstavné a propagačné účely, informačných brožúr a CD nosičov, vlajok, inzerátov, mediálnych výstupov a podobne.

Odbor vypracoval marketingové analýzy a informačné zdroje - išlo o informácie šité na mieru pre každý investičný zámer alebo záujem investora v priebehu rozhodovania o realizácii investície. Spracovávali a poskytovali sme makroekonomické informácie, regionálne informácie, informácie o investoroch pôsobiach v SR ako aj informácie o slovenských firmách. Pre potreby všetkých pracovníkov sme na spoločnom serveri vytvorili adresár, ktorý obsahuje aktuálne makroekonomické ukazovatele, zákony, publikácie a emailové noviny. Realizovali sme aj aktualizáciu makroekonomických údajov na webstránke SARIO.

28

## Ekonomický odbor

### Hospodárenie organizácie za rok 2007

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu mala na rok 2007 schválený rozpočet k 1.1.2007 vo výške 75 000 tis. Sk na bežné výdavky. Rozpočtovými opatreniami bol rozpočet na bežné výdavky k 31.12.2007 upravený na výšku 89 870 tis. Sk. Kapitálové výdavky poskytnuté v zmysle rozpočtového opatrenia č. 1/2007 Ministerstva financií SR vo výške 6 000 tis. Sk sú účelovo určené na zabezpečenie nevyhnutných potrieb súvisiacich s realizáciou významnej investície Getrag Ford Transmission.

Agentúra SARIO mala na rok 2007 schválený jeden projekt: **Administrácia SARIO.**

Na tento projekt bol schválený rozpočet k 1.1.2007 vo výške 75 000 tis. Sk na bežné výdavky a rozpočtovými opatreniami bol k 31.12.2007 upravený na výšku 78 870 tis. Sk.

Počas roka 2007 bol schválený druhý projekt: **Podpora projektu SAMSUNG.**

Na projekt Samsung bol upravený rozpočet k 31.12.2007 vo výške 11 000 tis. Sk na bežné výdavky.

29

## Odbor kontroly

**Odbor kontroly v roku 2007** vykonal 89 kontrol podľa schválených plánov na jednotlivé mesiace (oblasti financií, majetku, verejného obstarávania, vnútornej dokumentácie). Všetky zistené nedostatky sa odstránili buď v priebehu kontroly, alebo následne. Pripomienkovaných bolo 49 interných príkazov generálneho riaditeľa a bolo pripomienkovaných 25 vnútorných smerníc, v ktorých sa v roku 2007 urobila zmena.

Útvar kontroly vykonával počas roka 2007 priebežnú kontrolu. Pravidelne mesačne podľa mesačného plánu kontroloval tieto oblasti: príjmové a výdavkové pokladničné doklady za jednotlivé mesiace, dodržiavanie smernice o používaní mobilných telefónov za jednotlivé mesiace, dodržiavanie smernice o používaní služobných motorových vozidiel za jednotlivé mesiace. Jedenkrát za dva mesiace odbor vykonával kontrolu za jednotlivé mesiace v týchto oblastiach: korunová pokladňa, dochádzka a evidencia a spôsob likvidácie došlých faktúr.

Jedenkrát za tri mesiace vykonával odbor kontrolu v oblasti kontroly splnených úloh vyplývajúcich z „Návrhov opatrení na odstránenie nedostatkov“ prijatých v „Protokoloch o výsledku kontroly“ za jednotlivé kontrolované mesiace.

