

Výročná správa
za rok

2006

S A R I O

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu

Výročná správa za rok

2006

Obsah

● Sekcia priamych zahraničných investícií agentúry SARIO	
Odbor priameho marketingu	10
Odbor riadenia projektov	12
Odbor nehnuteľností a regionálnych zastúpení PZI	15
● Sekcia zahraničného obchodu	20
● Sekcia štrukturálnych fondov EÚ za rok 2006	
Odbor administrácie a implementácie projektov EÚ	26
Odbor finančného riadenia projektov EÚ	28
Odbor technickej asistencie	30
● Odbor marketingovej komunikácie (OMK)	31
● Odbor kontroly	32
● Ekonomický odbor	33

SARIO

Slovenská agentúra
pre rozvoj, investície
a obchod

Výsledky činnosti agentúry v roku 2006 ukazujú, že si našla správny kurz. Za to patrí poďakovanie celému kolektívu SARIO, zastupiteľským úradom Slovenskej republiky v zahraničí a obchodným radcom, no aj ministerstvu hospodárstva ďakujem za podporu.

Aj keď výsledky sú dobré, v žiadnom prípade netreba zaspávať na vavrínoch a musíme sa snažiť nielen zachovať pozitívny vývoj, ale prekonávať dosiahnuté. Zároveň výsledky ukázali, v čom má agentúra ešte rezervy a kde sú nutné korekcie. V nasledujúcom období budú preto nevyhnutné niektoré zmeny.

Napríklad komunikácia. A to nielen komunikácia s investormi, ale aj s verejnosťou. V praxi overeným nástrojom na zlepšovanie služieb štátu podnikateľom je efektívne poskytovanie informácií. V budúcnosti preto chcem zlepšiť najmä túto oblasť.

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu pomáha rozvoju slovenskej ekonomiky a zlepšovaniu kvality života na Slovensku. Prezentuje hospodárske prostredie Slovenska v zahraničí a zviditeľňuje krajinu pre zahraničných investorov, čím pomáha rozvoju investičných projektov. Rovnako podporuje exportné aktivity slovenských podnikateľov a administruje štrukturálne fondy Európskej únie.

V roku 2006 sa agentúra aktívne podieľala na príchode niekoľkých desiatok nových investícií, jej výsledky rovnako pri podpore zahraničného obchodu slovenských firiem vytvárajú dobrý predpoklad na ďalší rozvoj činnosti v roku 2007. Z výsledkov rovnako vyplýva dôležitosť pôsobenia agentúry a postavenie SARIO v systéme posilňovania hospodárskeho rastu krajiny.

Naším cieľom je aj dosiahnutie životnej úrovne najrozvinutejších západoeurópskych štátov. Chcem, aby Slovensko sa stalo synonymom úspešnej krajiny, plnej vzdelaných a tvorivých ľudí, odkiaľ neustále prichádzajú nové nápady, zdokonalené výrobky či inovačné technológie. Slovenské výrobky a služby musia obstáť v medzinárodnej konkurencii.



Ing. Peter Hajaš
poverený riadením agentúry



S A R I O

Slovenská agentúra pre rozvoj, investície a obchod



Generálny riaditeľ

Odbor marketingovej komunikácie	Kancelária Generálneho riaditeľa <ul style="list-style-type: none">• Odbor hospodárskej správy a služieb• Správa registratúry• Odbor administratívy
Ekonomický odbor	Odbor vnútornej kontroly
Personálny a právny odbor	Odbor kontroly ŠFEÚ

Sekcia priamych zahraničných investícií

- Odbor priameho marketingu
- Odbor štátnej pomoci
- Odbor riadenia investičných projektov
- Odbor nehnuteľností a regionálnych kancelárií SPZI

Sekcia zahraničného obchodu

- Odbor WEB
Informačné centrum SARIO
- Odbor medzinárodnej spolupráce
- Odbor regionálnych kancelárií SZO

Sekcia Štrukturálnych fondov EÚ

- Odbor administrácie a implementácie projektov EÚ
- Odbor finančného riadenia

- **65 investičných projektov v objeme 607 miliónov eur**

- **11 240 nových pracovných miest**

S A R I O

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu

**Sekcia priamych
zahraničných investícií
agentúra SARIO**

**„zahraničné
investície prinášajú
mnoho príležitostí
pre slovenské
firmy a pomáhajú
hospodárskemu
rastu krajiny“**



Ing. Martin Rybár
Vedúci sekcie
Priame zahraničné
investície

Odbor priameho marketingu

Na odbor priameho marketingu sme v priebehu roku 2006 vypracovali kvalifikované odpovede na viac ako 610 dopytov potencionalnych zahraničných investorov v telefonickvej, emailovej, či faxovej podobe, z ktorých sa vygenerovalo presne 65 zaregistrovaných investičných projektov, ktoré boli postúpené projektovým manažérom odboru riadenia projektov. Pracovníci odboru priameho marketingu sa tiež podieľali na riadení 19 projektov a z toho sa úspešne zrealizovali viaceré investične projekty.

Na odbor priameho marketingu sme vykonali celkom 187 odborných prezentácií pre investorov a delegácie z rôznych krajín. Náš odbor vytvoril a priebežne aktualizoval analýzy o Daniach, odpisoch a odvodoch, Trhu práce, Investičných nákladoch, Makroekonomických ukazovateľoch, Založenie firmy v SR, Stavebný proces, Regionálne analýzy a novú publikáciu s názvom Invest in Slovakia. Odvetvové analýzy za Centrá zdieľaných služieb, ICT, Farmáciu a Biotechnológie, Cestovný ruch boli aktualizované. Vypracovali sme odborné prezentácie o investičných podmienkach v Slovenskej republike tematicky zamerané na jednotlivé priemyselné odvetvia ako sú automobilový, elektrotechnický, letecký, chemický a potravinársky a o výskumno-vývojovom potenciáli Slovenska.

Odbor priameho marketingu v spolupráci s divíziou štrukturálnych fondov EÚ uskutočňoval počas roka jednotlivé časti projektu Investment Development of Slovak and Austrian Regions (IDOSAR) v rámci Programu Iniciatívy Spoločenstva INTERREG III A Rakúsko - Slovenská republika, Priorita I, Opatrenie :2, ktorého cieľom je rozvoj cezhraničnej spolupráce v oblastiach: Shared Services Centres: zákaznícke centrá, Informačných a Komunikačných Technológií a vývoja softwaru, Biotechnológií a Farmácie, Cestovného ruchu. Na základe schválenia žiadosti o nenávratný finančný príspevok z prostriedkov fondu ERDF a štátneho rozpočtu pre náš projektový návrh vo výške 1 196 8900 Sk z ERDF na pokrytie 50% celkových oprávnených nákladov a 1 196 800 Sk zo štátneho rozpočtu na pokrytie 50 % celkových oprávnených nákladov, sme uskutočnili jednotlivé fázy projektu: vypracovanie analýz (v hore uvedených oblastiach), ich zaslanie na adresy medzinárodných spoločností – potencionalnych investorov, uskutočnenie konferencie dňa 25. septembra v Bratislave.





Odbor aktívne participoval na viacerých pro-investične zameraných seminároch a fórach, kde prezentoval pre potencionálnych investorov investičné prostredie Slovenska:

Podujatie	Charakter	Krajina	Termín
Contact Centre Week	Prezentácia investičného prostredia Slovenska	Holandsko, Amsterdam	27. 2. – 28. 2. 2006
CFO Summit North America	Prezentácia investičného prostredia Slovenska na konferencii fin. riaditeľov	USA, Florida	22. 4. – 29. 4. 2006
Roadshow Rakúsko 2006	Prezentácia investičného prostredia SR	Rakúsko, Innsbruck, Linz a Viedeň	24. 4. – 27. 4. 2006
Shared Services Week 2006	Prezentácia investičného prostredia SR	Holandsko, Amsterdam	8. 5. – 10. 5. 2006
Slovensko stretáva Modenu	Prezentácia investičného prostredia SR	Taliansko, Modena	12. 5. – 14. 5. 2006
Supply Chain Forum Automotive	Prezentácia investičného prostredia s prihliadnutím na rozvoj automobilového priemyslu na Slovensku	Rakúsko, Viedeň	21. 6. – 22. 6. 2006
Open Days	Prezentácia investičných možností na Slovensku s prihliadnutím na rozvoj regiónov	Belgicko, Brussel	10. 10. – 12. 10. 2006
Business with New Europe 2006 / Les affaires au coeur de l'Europe 2006	Prezentácia investičného prostredia Slovenska, rozvoj automobilového priemyslu a potenciál rozvoja leteckého priemyslu	Kanada, Toronto, Montreal	16. 10. – 20. 10. 2006
World Drug Manufacturing Summit	Konferencia a výstava najvýznamnejších výrobcov a subdodávateľov farmaceutického priemyslu	Nemecko, Berlín	20. 11. – 21. 11. 2006
Slovaquie – Un Partenaire au Coeur de l'Europe	Prezentácia investičného prostredia a výhod investovania na Slovensku	Belgicko, Liege	23. 11. – 24. 11. 2006



Odbor riadenia projektov

Odbor riadenia projektov poskytoval komplexné investičné služby a aktuálne informácie o podnikateľskom prostredí pre zahraničných investorov v nasledovnej štruktúre:

- a) Zabezpečili sme odborné poradenstvo a konzultácie o investičnom prostredí na Slovensku, t.j. o legislatívnych, daňových, colných a obchodných podmienkach v Slovenskej republike, ako aj o základných legislatívnych krokoch pri etablovaní nového podniku v Slovenskej republike pre potenciálnych zahraničných investorov
- b) Poskytli sme nasledovné služby pre investorov: tlmočenie a odborné preklady, identifikovali sme najvhodnejšie lokality a nehnuteľnosti pre implementáciu investičných zámerov zahraničných investorov a vykonali sme obhliadky nehnuteľností (voľné výrobné haly a pozemky), etablovaným investorom boli poskytnuté tzv. „follow up“ služby, zorganizovali sme množstvo stretnutí nevyhnutných pre realizáciu investičných projektov s orgánmi samosprávy a štátnej správy.
- c) Vypracovali sme rôzne marketingové štúdiá zamerané na vyhľadanie vhodných slovenských subdodávateľov ako aj rešerše zamerané na informácie o konkurenčných firmách, ekonomické a demografické analýzy jednotlivých regiónov šitých na mieru podľa požiadaviek potenciálnych investorov.

Za sledované obdobie sme aktívne participovali na zrealizovaní 65 investičných projektoch, a tým sme zabezpečili prívle priamych zahraničných investícií v nasledujúcom období v celkovej plánovanej výške 607 mil. Eur a vytvorenie 11.240 nových pracovných miest s plánovanou expanziou na 14.547 pracovných miest.

Pokiaľ ide o umiestnenie investícií do jednotlivých krajov tak najviac projektov sa realizovalo v nitrianskom | **13 projektov** |, v trenčianskom | **11** |, bratislavskom kraji | **9** |, v žilinskom kraji | **9** |, košickom | **8** |, banskobystrickom | **6** |, trnavskom kraji | **4** |, v prešovskom | **5** |. Podľa typov priemyslu bolo realizovaných v automobilovom priemysle **14** projektov, v odvetví chémia, plasty, guma **9** investičných projektov, v hight-tech, call centra, IT služby **9** projektov, v strojárskom **8**, elektrotechnickom **7**, spracovanie kovov **4** projekty, v drevospracujúcom **3** projekty, v stavebnom priemysle **2** projekty, výskumno-vývojové centrá **2** projekty, v polygrafickom, zlievárenskom, potravinárskom, hutníckom, medicínskom, obchode a službách po **1** projekte.

V súčasnosti asistujeme pri implementácii celkom **120** zaregistrovaných investičných projektoch, ktoré sú v rôznych fázach rozpracovania. Podľa krajiny pôvodu máme najviac rozpracovaných projektov z Nemecka | **28** |, Kórea | **8** |, USA | **15** |, Taliansko | **10** |, Veľká Británia | **8** |, Španielsko | **7** |, Rakúsko | **5** |, Dánsko | **4** |, Holandsko | **6** |, Švajčiarsko | **4** |, Japonsko | **3** |, Francúzsko | **2** |, Belgicko | **6** |, Taiwan | **1** |, Fínsko | **2** |, Kanada | **2** |, Rusko | **1** |, Švédsko | **1** |, India | **1** | a iné krajiny. Podľa priemyselných odvetví je na prvom mieste priemysel automobilový | **26** projektov |, strojársky | **22** |, elektrotechnický | **22** |, chémia, plasty a gumárenský priemysel | **11** |, informačné technológie, logistické centrá a služby | **11** |, ťažba a spracovanie kovov | **6** |, drevospracujúci a papierenský | **3** |, potravinársky | **3** |, hutnícky | **2** |, farmaceutický | **1** | a iné.

V 1. – 4. štvrtroku 2006 so zahraničnými investormi sme dokončili rokovania týkajúce sa realizácie investičných projektov na území Slovenskej republiky, ako aj výšky a foriem štátnej pomoci, ktoré viedli k podpísaniu



investičných zmlúv medzi Ministerstvom hospodárstva SR a investormi CRW JOI S/A Brazília dňa 31. 1. 2006 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 23 z 11. januára 2006), S.I.T.E.M. S.P.A. Taliansko dňa 31. 1. 2006 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 24 z 11. januára 2006), CONTINENTAL AG, Spolková republika Nemecko a Continental Automotive Systems Slovakia s.r.o. dňa 3. 2. 2006 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 87 z 1. februára 2006), Visteon Deutschland GmbH, Spolková republika Nemecko dňa 27. 4. 2006 v meste Nitra (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 289 z 5. apríla 2006), Johnson Controls Spolková republika Nemecko dňa 13. 6. 2006 v meste Lučenec (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 529 z 7. júna 2006), SCA Hygiene Holding Aktienbolag v meste Gemerská Hôrka dňa 13. 6. 2006 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 388 z 3. mája 2006), UNOMEDICAL A/S Dánsko v meste Michalovce dňa 11.5.2006 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 333 z 19. apríla 2006), Peugeot Citroen Automobiles, S.A. dňa 24. 4. 2006 (investičná zmluva bola chválená uznesením vlády SR č. 332 z 19. apríla 2006),

V spolupráci s právnym poradcom sme pripravili návrhy investičných zmlúv medzi investormi a Slovenskou republikou, zastúpenou MHSR, vypracovali sme doložky finančných, ekonomických, environmentálnych vplyvov, vplyvov na zamestnanosť a podnikateľské prostredie investičných projektov a pokračovali vo vyjednávaní návrhov investičných zmlúv s investormi v rámci investičných projektov VALEO Slovakia, s.r.o. v meste Košice, Johnson Controls Spolková republika Nemecko v meste Trenčín, NESS Slovakia s.r.o. v meste Košice, T-Systems Nemecko v Košiciach, Rettenmeier AG Nemecko v Polomke, LEAF Belgicko v Leviciach, KARAM TECH Kórea Nitra, Moser Baer India v obci Kechnec, Monarflex Dánsko v meste Štúrovo, Schwechater Kabelwerke, Rakúsko v meste Nitra.

V rámci realizácie významného projektu KIA/Hyundai v lokalite Žilina agentúra SARIO v 1. – 4. štvrtroku 2006 naďalej zabezpečovala poskytovanie odborných služieb pre štruktúru zriadenú pre účely implementácie projektu. SARIO zabezpečovalo poskytovanie služieb právneho poradenstva ako aj služieb ekonomického poradenstva na princípe one-stop shop pre subjekty podieľajúce sa na implementácii projektu, najmä Govinvest I, Govinvest II, MH SR, MF SR, mesto Žilina, Kia Motors Slovakia, Mobis Slovakia. Hlavným kritériom pri poskytovaní uvedených služieb bolo napĺňanie záväzkov Slovenskej republiky, ktoré jej vyplývajú z investičných zmlúv s investormi KIA/Hyundai. V rámci právnej agendy SARIO kontinuálne a flexibilne zabezpečovalo riešenie problematiky štátnej pomoci a pozemkov pod závody Kia Motors a Hyundai Mobis. Konkrétne to boli najmä nasledovné okruhy problémov: problém vplyvu navýšenia ceny za pozemky na 350 Sk/m² vo vzťahu ku štátnej pomoci, problém spoluvlastníckych podielov presahujúcich 100%; financovanie doplatkov pri pozemkoch pod externú infraštruktúru; stavebné konanie, stavebné povolenia, právo k pozemkom; dedičské rozhodnutia a prepis vlastníctva v katastri nehnuteľností; vyvlastňovacie konanie; súdne konania vo veci neplatnosti právneho úkonu; dohoda o urovnaní a iné. V rámci ekonomickej agendy SARIO zabezpečovalo vedenie účtovníctva pre Govinvest I a Govinvest II a kompletnú evidenciu pozemkov. V tomto období SARIO taktiež zabezpečilo prípravu Due Dilligence spoločností Govinvest I a Govinvest II. V mesiaci jún bola oficiálne začatá skúšobná výroba a závodoch Kia Motors Slovakia a Mobis Slovakia.

Vybraným zahraničným subdodávateľom Kia Motors Slovakia a Mobis Slovakia sme poskytovali konzultácie najmä v oblasti možnosti štátnej pomoci, regionálneho rozvoja a ľudských zdrojov. Možno konštatovať, že pôvodné investičné projekty vybraných zahraničných dodávateľov sú vo vysokom štádiu realizácie. SARIO v spolupráci s vybranými dodávateľmi vykonalo due dilligence a aktualizáciu týchto projektov



najmä s ohľadom na možnú podporu štátom a prípadnú expanziu v súvislosti s investičným projektom v Hyundai v Ostrave, Česká republika.

Od 2. Q 2006 sme začali vykonávať funkciu koordinátora pre projekt Universal Media Corporation Švajčiarsko etablovanom v Novom Meste nad Váhom v zmysle Zmluvy o investičnej spolupráci medzi Slovenskou republikou a UMC.

Pokračovali sme v koordinačnej činnosti a zabezpečovaní poskytovania odborných služieb pri projekte Getrag Ford, Kechnec. Bol realizovaný prevod spoločnosti Kechnec Invest s.r.o. na investora GFT. Ďalej sme riešili problematiku regionálneho rozvoja a čistenia priemyselných odpadových vôd pri GFT, problematiku štátnej pomoci, hotovostného grantu a problematiku vzdelávania detí zahraničných zamestnancov GFT.

Pracovníci odboru riadenia projektov poskytovali konzultácie potencionálnym aj etablovaným zahraničným investorom k vypracovaniu „Žiadosti o poskytnutie štátnej pomoci“ v zmysle Notifikačného nariadenia EÚ č. 794/2004 z 21. apríla 2004 a v prípade daňovej úľavy aj v zmysle zákona č. 565/2001 Z.z. o investičných stimuloch a o zmene a doplnení niektorých zákonov ako aj výklad „Pravidiel v oblasti poskytovania individuálnej štátnej pomoci investorom“ a ich aplikáciu v praxi.

Za 1. – 4. štvrtrok 2006 sme vypracovali 35 odborných posudkov k žiadostiam o investičné stimuly podľa zákona č. 565/2001 Z.z. o investičných stimuloch a podľa „Pravidiel v oblasti poskytovania individuálnej štátnej pomoci investorom“ pre investora Tondach Slovensko, s.r.o., Nitrianske Pravno, Continental Automotive Systems Slovakia s.r.o., Zvolen, SCA Hygiene Products Slovakia s.r.o., Tubex Slovakia s.r.o. Žarnovica, Doka Drevo, s.r.o. Banská Bystrica, Leaf Slovakia, s.r.o., Bratislava, Rettenmeier Holding AG, Polomka, Unomedical s.r.o. Michalovce, Faurecia Slovakia s.r.o., Hlohovec, Monarflex s.r.o. Štúrovo, T-Systems Slovakia s.r.o.,

Bratislava, Valeo Slovakia, s.r.o. Košice, Carnitech/Marel s.r.o., Nitra, Eltec Energy, s.r.o., Liptovský Hrádok, Soitron a.s., Bratislava, Handtmann Slovakia, s.r.o. Kechnec, Alcan Extractions, s.r.o. Levice, Camfil Farr s.r.o., Levice, Giesecke&Devrient Slovakia, Lužianky, ŽK PRAKO s.r.o. Gelnica, GGP Slovakia s.r.o., Poprad, Samsung Electronics Slovakia s.r.o., Galanta, DELL s.r.o. Bratislava, NMRH s.r.o. Ladomierska Vieska, On Semiconductor Slovakia s.r.o. Piešťany, ZKW Slovakia s.r.o., Krušovce, Elastorsa Slovakia s.r.o. Bratislava, KAMAX k.s. Bardejov, DELTA Electronics Slovakia s.r.o. Nová Dubnica, Power – One, s.r.o., Dubnica nad Váhom, Sony Slovakia, spol. s r.o. Trnava, RF, spol. s r.o., Malacky, Samsung Electronics Trnava, Muhlbauer AG Nitra, BRANO-SK, s.r.o., Prakovce, okr. Gelnica.

Žiadosti o investičné stimuly spoločností KARAM TECH Europe a.s., Nitra, Moser Baer India Ltd., SKB Rakúsko boli z dôvodu neúplnosti údajov alebo nepredloženia všetkých dokumentov v zmysle platných zákonov o štátnej pomoci a investičných stimuloch vrátené na doplnenie chýbajúcich dokladov a údajov, resp. k prepracovaniu žiadosti v zmysle platných zákonov na MHSR.

V zmysle uznesenia vlády č. 855 z 26. 10. 2005, ktorým vláda schválila „Pravidlá v oblasti poskytovania individuálnej štátnej pomoci investorom“ odbor riadenia projektov vypracoval dotazník k poskytovaniu štátnej pomoci ako aj usmernenie k vyplňovaniu tohto dotazníka a jeho prílohy (popisu investičného projektu) v slovenskom a anglickom jazyku a zverejnil ich spolu s „Pravidlami ...“ na web stránke agentúry SARIO.

K 20. 12. 2006 agentúra SARIO evidovala celkom 32 zaregistrovaných dotazníkov k individuálnej štátnej pomoci v zmysle „Pravidiel“. Ponuka štátnej pomoci po odsúhlasení jednotlivými ministerstvami bola zaslaná 24 investorom. Z registrácie boli vyradené projekty, kde sa investori rozhodli neinvestovať na Slovensku: Kennametal USA, Draexlmaier Nemecko, EMS Patwag AG Nemecko, ďalších 5 spoločností nespĺnilo



základné kritéria na poskytnutie štátnej pomoci (DSS Smith Plastics, Oldratti, Vestfrost, Lužické Strojárne ČR., Burgmaier Nemecko), takisto neboli zaregistrovaní žiadatelia o štátnu pomoc, ktorí predložili nesprávne vyplnený dotazník, alebo nepredložili všetky požadované informácie nevyhnutné na výpočet výšky a foriem štátnej pomoci.

V spolupráci s právnym poradcom sme vypracovali návrhy na poskytnutie štátnej pomoci pre subdodávateľov Kia Motors Slovakia a Mobis Slovakia, a to: Dongil Rubber Belt Slovakia s.r.o., HSKS-K Projects s.r.o., HSKF-K Projects s.r.o., Donghee Slovakia s.r.o., Sewon ECS Slovakia s.r.o., Hanil E-Hwa Slovakia s.r.o., Matador-Dongwon s.r.o., ILJIN EU s.r.o.

Boli sme členmi medzirezortného pracovného výboru pri MHSR, ktorý vypracoval návrh legislatívneho zámeru zákona o investičnej pomoci. Pri vypracovaní tohto dokumentu sme vychádzali z analýzy legislatívneho rámca podpory investícií, z praktických skúseností z každodennej komunikácie s potenciálnymi zahraničnými investormi, vyhodnocovania požiadaviek investorov, ktoré boli podmieňujúcim faktormi realizácie ich investícií na Slovensku ako aj porovnávaním investičného prostredia v okolitých konkurenčných krajinách, ktoré súťažili so Slovenskom o získanie danej investície.

Odbor nehnuteľností a regionálnych zastúpení PZI

Odbor nehnuteľností a regionálnych

zastúpení PZI poskytuje komplexné informácie a poradenstvo pre samosprávy a zahraničných investorov, aktuálne informujeme o podnikateľskom prostredí, zároveň úzko spolupracuje so samosprávami a miestnymi úradmi v regiónoch (ZMOS, VUC, atd.) a správcami sietí.

Zabezpečili sme odborné poradenstvo a konzultácie o investičnom prostredí na Slovensku, t.j. o legislatívnych, daňových, colných a obchodných podmienkach v Slovenskej republike, ako aj o základných legislatívnych krokoch pri etablovaní nových podnikov v Slovenskej republike pre potenciálnych zahraničných investorov. Poskytli sme nasledovné služby pre investorov: tlmočenie a odborné preklady, identifikujeme najvhodnejšie lokality a nehnuteľnosti pre implementáciu investičných zámerov zahraničných investorov a vykonávali sme obhliadky nehnuteľností (voľné výrobné haly a pozemky), etablovaným investorom sme poskytli tzv. „follow up“ služby, organizovali sme množstvo stretnutí s orgánmi samosprávy a štátnej správy.

Zabezpečili sme odborné poradenstvo a konzultácie pri žiadostiach na prípravu priemyselných parkov – zákon 193/2001, Štrukturálne fondy Opatrenie 1.2.

Odbor pripravoval ponuky nehnuteľností pre investorov, pre projektových manažérov.

Sprevádzal investorov po vybraných lokalitách, pripravoval prezentácie, poskytoval konzultácie pre primátorov, starostov a developerov v oblasti prípravy priemyselných parkov – možnosti využitia prostriedkov z MHSR, Štrukturálnych fondov. Komunikácia s VÚC, správcami sietí a samosprávami.



Spolupracoval s MHSR v oblasti prípravy priem. parkov, hodnotenie predložených žiadostí na podporu budovania priemyselných parkov podľa zákona 193/2001 Z.z.

Pripravoval hodnotenie priemyselných parkov z opatrenia 1.2, v poradí 3. výzva. Podporoval budovanie a rekonštrukcie infraštruktúry, zabezpečil bezplatný prístup na portál katastra.

Pripravil prezentácie o priemyselných parkoch na internet, popis jednotlivých priem. parkov a poskytoval konkrétne informácie o nehnuteľnostiach – vlastníkom, sprostredkovateľom, ako aj všeobecné informácie o nehnuteľnostiach, záujme investorov, jednotlivých krajoch, záujemcom o investovanie, konzultačným spoločnostiam, developerom.

Vypracoval štatistické tabuľky o parkoch, nezamestnanosti, mzdách, cenách energie atď. Vytvoril dočasný systém fungovania databázy nehnuteľností, spravoval túto databázu, prijímanie nových ponúk nehnuteľností, overoval údaje a zaradenie do databázy, následne ich ponúkal na základe dopytu.

Uskutočnil stretnutie so správcami sietí – 3 stretnutia západ, stred a východ Slovenska.

Poskytovali sme komplexný investičný servis pre potenciálnych zahraničných investorov, buď samostatne alebo v kooperácii s odborom riadenia projektov.

Regionálni zástupcovia riadili samostatne 20 investičných projektov, ktoré sa nachádzajú v rôznych fázach rozpracovanosti. Investície smerujú hlavne do výroby autokomponentov, elektrotechnického, strojárkeho a textilného priemyslu.

Odbor nehnuteľností v priebehu roka 2006 začal s implementáciou Databázy nehnuteľností – databáza nehnuteľnosti obsahuje pozemky a výrobné haly, v ktorých bola ukončená prevádzka a ďalej vytvára z týchto nehnuteľností ponuky pre investorov, na základe ich požiadaviek a zadania regiónu a parametrov. Odbor nehnuteľností vytvára nový, prehľadnejší program (internetová aplikácia), kde bude možné umiestniť všetky nehnuteľnosti s aktívnym prístupom majiteľov a zamestnancov SARIO. Majitelia nehnuteľnosti budú mať prístup k svojim ponukám a budú môcť stále aktualizovať svoje údaje. Následne budú tieto údaje po zaregistrovaní potencionálneho investora na požiadanie im sprístupnené. Momentálne je táto databáza vo fáze naplňovania údajmi o konkrétnych nehnuteľnostiach a upravovania niektorých funkcionalít. Každý regionalista eviduje nehnuteľnosti vo svojom regióne a na centrále SARIO sa zhromažďujú všetky údaje centralizovane. V databáze spolu evidujeme približne 225 – brownfieldov (hál), 260 – greenfieldov (pozemkov a priem. parkov) a 35 - bussiness budov (kancelárií). Následne sú vytvárané ponuky podľa požiadaviek investorov pre projektových manažérov, ktorí následne sprevádzajú s regionálnymi zástupcami investorov na daných nehnuteľnostiach.

- **Elektronický katalóg
394 zaregistrovaných
firiem**

- **1000 vybavených
požiadaviek**

A large dark blue circle containing the text 'SARIO' in white, bold, uppercase letters.

S A R I O

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu

**Sekcia
zahraničného
obchodu**

**„slovenské
firmy
potrebujú
efektívne
nástroje, aby
sa presadili
v zahraničí“**



Ing. Slavomíra Mandzáková
Vedúca sekcie
Zahraničný obchod

Agentúra SARIO je predovšetkým známa v odbornej verejnosti svojím zameraním na investície. Z tohto pohľadu sme sa tento rok snažili zviditeľniť agentúru aj v oblasti proexportných aktivít a zahraničného obchodu a našimi aktivitami sme sa priblížili k podnikateľom. Podnikateľskú verejnosť sme presviedčali nielen systémovými krokmi, ktoré sme zaviedli, **ale aj väčším informovaním odbornej verejnosti o nami poskytovaných službách** a to permanentne prostredníctvom regionálnych pracovníkov a web stránky SARIO, a taktiež realizáciou 1. a 2. etapy RoadShow po všetkých krajských mestách v spolupráci s SOPK a so ZMOSom.

Sekcia zahraničného obchodu sa svojou činnosťou zameriavala na nasledovné oblasti:

- spolupráca s obchodnými oddeleniami zastupiteľských úradov SR (OBEO) v zahraničí pri vyhľadávaní obchodných kontaktov,
- spolupráca s OBEO pri vyhľadávaní zahraničných podnikateľských subjektov v oblasti ich komerčných aktivít, ktoré sú smerované na slovenské malé a stredné podniky,
- vyhľadávanie podnikov, ktoré predstavujú potencionálnych exportérov,
- vybavovanie dopytov zo zahraničia ich cieľovým prenosom na konkrétne podniky,
- poskytovanie konzultačných a vzdelávacích služieb pre začínajúcich exportérov,
- plánovanie a organizovanie účasti slovenských vývozcov na výstavách a veľtrhoch v zahraničí,
- organizovanie obchodných misií do zahraničia a prijímanie zahraničných misií v SR,
- participovanie na vydávaní proexportných publikácií o významných exportných sektoroch ekonomiky SR, ktoré boli a sú využívané na výstavách a obchodných misiách,
- spolupráca s MH SR pri organizovaní medzivládnych komisií,
- participácia na príprave dohôd SARIO s partnerskými zahraničnými organizáciami v časti podpora exportu,
- spolupráca so Slovenskou priemyselnou

a obchodnou komorou a jej regionálnymi kancelármi, zahraničnými zastupiteľskými úradmi akreditovanými v SR, zmiešanými obchodnými komorami, zahraničnými organizáciami na podporu obchodu, vzdelávacími inštitúciami a podnikateľskou sférou,

- podieľanie na aktualizácii WEB stránky SARIO v časti medzinárodná spolupráca,
- vybudovanie projektu SARIO informačného centra (SIC).

Pracovníci Sekcie zahraničného obchodu navštívili sídlo OSN v Ženeve, kde boli uskutočnené prístupové rokovania pre akceptáciu agentúry SARIO na prevádzkovanie Trade-Pointu na Slovensku. Na základe týchto rokovaní a Európskou komisiou pri OSN sa agentúra SARIO stala distribučným centrom UNECE.

Jedným zo základných nástrojov, ktorý využíva SARIO na podporu slovenského exportu a vyhľadávanie obchodných kontaktov je účinné prepájanie domácej sféry so zahraničím. Smerom do zahraničia agentúra spolupracuje obchodnými radcami MH SR. **V spolupráci s Obchodno-ekonomickými oddeleniami pri ZÚ SR a partnerskými organizáciami v zahraničí sme vybavili takmer 1000 dopytov zo zahraničia.**

Za jednu z našich základných úloh považujeme informovanie výrobných podnikov o prichádzajúcich dopytoch zo zahraničia či už od obchodných radcov, alebo vyplývajúcich z rokovaní pracovníkov sekcie zahraničného obchodu. Pracovníci SZO aktívne sprostredkovali kontakty slovenským podnikateľským subjektom získané na výstavách, veľtrhoch a pri podnikateľských misiách slovenských firiem do zahraničia, alebo pri organizovaní návštev zahraničných podnikateľov na Slovensko. Informovali sme našich podnikateľov o možnostiach využívania štrukturálnych fondov EÚ v súkromnom sektore pre rozvoj zahraničnej spolupráce a taktiež sme im poskytovali aj iné poradenské a konzultačné služby v súlade so zameraním SZO.



V snahe zabezpečiť lepšie prepojenie domácej sféry so zahraničím sme v tomto roku **posilnili regionálne kancelárie o 6 pracovníkov zahraničného obchodu**, čím sme docielili zmapovanie proexportne orientovaných firiem, voľných výrobných kapacít z pohľadu subkontraktingu, ale aj investičných príležitostí a tým urobili významný krok smerom k poskytovaniu lepších služieb slovenskému podnikateľovi.

Regionalisti zahraničného obchodu oslovili 730 podnikateľských subjektov predovšetkým v nasledovných odvetviach:

- automobilový priemysel – pneumatiky, závesy, podvozky, gumenné tesnenia,
- strojárstvo - plastové a gumové výlisky; povrchové nanášanie farieb, lisovanie guľové ložiská,
- zlievarstvo – bloky motorov, prevodoviek a sústrojí,
- textilný priemysel – ochranné odevy a pomôcky,
- drevársky priemysel – stavebné a nábytkárske rezivo a guľatina,
- nábytkársky priemysel ,

V súčasnosti je rozpracovaných 70 obchodných prípadov so slovenskými spoločnosťami. Medzi najdôležitejšie patria CRW Spišská N/Ves, LPH Vranov n/Topľou, Vienna International Martin, Vegum Dolné Vestenice, Plastcom Myjava, Ozeta Trenčín, Velvetex Liptovský Mikuláš, AVC Čadca, Wintex Vranov N/Topľou, Kohaflex B. Bystrica, Matador Automotive – Vrábľa, Hefra Vrábľa.

V tomto roku sme vybudovali Sario informačný systém, ktorý je jedným zo základných predpokladov zabezpečenia operatívnej komunikácie medzi zahraničím a podnikateľskými subjektami v ekonomickom prostredí Slovenska, tiež umožňuje **bezplatnú registráciu** slovenských a zahraničných firiem a ich dopytov a ponúk na spoluprácu a zabezpečuje tak zapojenie veľkého počtu slovenských subjektov do globálnej zahranično-obchodnej spolupráce. V uvedenom období bolo zaregistrovaných do podoby interaktívneho elektronického katalógu 394 slovenských a zahraničných subjektov.

Z uvedeného množstva je 274 subjektov podnikajúcich na Slovensku a 120 zahraničných subjektov.

Koncom roka 2006 sme evidovali v SARIO informačnom systéme 430 dopytov a ponúk, z toho 241 na tovary, 71 na subkontraktिंग, 45 na založenie spoločného podniku, 38 na tendre a 35 investičných príležitostí. Najväčší záujem zo zahraničia je o tovary zo strojárskej, potravinárskej, textilnej a drevárskej výroby. V oblasti subkontraktिंगu je pretrvávajúci záujem o strojárstvo-kovoobrábanie a lisovanie plastov.

Okrem administrovania informačného systému odbor SARIO informačného centra zabezpečuje aj nasledovné služby:

- vyhľadávanie obchodných partnerov na Slovensku i v zahraničí podľa požadovaných kritérií zadávateľa,
- distribúciu a prezentácie dopytov od pracovníkov OBEO zo zahraničia,
- automatické vyhodnotenie a spracovanie informácií v SARIO informačnom systéme,
- služby v oblasti subkontraktिंगu,

Dôležitou oblasťou, na ktorú sa zameriava sekcia zahraničného obchodu je **SUBKONTRAKTING, ktorého hlavným zámerom je sprístupnenie výrobných schopností slovenských podnikov zahraničným odberateľom a nadviazanie výrobnej kooperácie.**

V tomto roku sme zorganizovali misiu španielskych podnikateľov na Slovensko. Misia bola výsledkom našich rokovaní v apríli 2006 priamo na pôde miestnej Subkontraktačnej burzy v Alave a Obchodnej priemyselnej komory. Cieľom misie bolo nadviazanie zahranično-obchodných vzťahov a výrobnej kooperácie medzi slovenskými a španielskymi podnikateľmi. Misia bola zrealizovaná v dvoch skupinách – skupina podnikateľov zo spoločnosti Qualitec, ktorá mala záujem o spoluprácu so slovenskými výrobcami v oblasti automobilového priemyslu a logistiky navštívila 6 vybraných spoločností na západnom a strednom Slovensku (ZSNP Foundry, Hefra Vrábľa, Lear Automotive Lozorno, Logistický park

Devínska Nová Ves, Logistický park Trnava, Hrivis dealing, Logistický park Senec.). Druhá skupina – španielska spoločnosť Aurrenak, vyrábajúca formy na výrobu odliatkov pre automobilový priemysel, hľadala na Slovensku subkontraktačného partnera pre obrábanie kovových rámov a následnú montáž foriem. Počas svojej návštevy predstavitelia spoločnosti navštívili 8 výrobných spoločností západného a stredného Slovenska (ZŤS Nová Dubnica, Vienna International, VOJUS, KDR Žilina, ZSNP Náradovňa, ZSNP Foundry, Kuka Enco, Nafo Žarnovica). Španielski podnikatelia prejavili spokojnosť s výsledkami misie, čo je predpokladom nadviazania obchodnej spolupráce v blízkej budúcnosti.

Ďalšou významnou aktivitou v oblasti subkontraktingu boli tiež **návštevy predstaviteľov SCANIE, svetového výrobcu nákladných automobilov**, ktorí na základe databázy 150 dodávateľov v automobilovom priemysle, vypracovanej odborom SIC, navštívili 38 slovenských výrobných podnikov, z toho šesť sa v súčasnosti nachádza v subkontraktačných rokovaniach.

Obdobnú spoluprácu **v oblasti strojárstva** a automobilového priemyslu nadviazali pracovníci zahraničného obchodu so **spoločnosťou Nissan**, ktorej sme zaslali databázu 150 dodávateľov v automobilovom priemysle a tiež sme oslovili a rozposlali dotazníky podľa požiadaviek zahraničného partnera 30 výrobným podnikom.

Reprezentovali sme záujmy slovenských podnikov a propagovali sme ich výrobky **na medzinárodných veľtrhoch a výstavách, podnikateľských misiách, ale aj na seminároch, konferenciách, prezentáciách, medzivládnych komisiách**. V rámci týchto podujatí sme **uskutočnili desiatky prezentácií** podnikateľského prostredia a výrobného potenciálu Slovenska.

- V tomto roku sa sekcia ZO zúčastnila na nasledovných **výstavách a konferenciách**: FoodExpo Dánsko, Investičný seminár v Turíne, (kde bola uskutočnená prezentácia zahraničného obchodu SR),

IMEXPRO 2006 Sri Lanka, ESEF 2006 Utrecht Holandsko, Subcon Birmingham Veľká Británia, veľtrh Rebuilding Irak v Jordánsku (kde boli prezentované možnosti 31 slovenských výrobných podnikov, záujem z irackej strany prejavila spoločnosť RAMIN AVIATION Co., ktorá neskôr rokovala priamo na Slovensku s firmami LOT a.s Trenčín, VOP a.s. Trenčín, Letecké motory a.s. Pov.Bystrica, Naftastroj a.s. Gbely, BEZ Transformátory a.s. Bratislava, CORINEX a.s Bratislava), Seminár o možnostiach hospodárskej spolupráce v Ammane, Kooperačná burza vo Viedni, Lipsko Z 2006 (kde sa uskutočnilo 45 pracovných stretnutí, ako aj prezentácia o podnikateľskom prostredí v SR v rámci podujatia „3.slovenský hospodársky deň“), Strojársky veľtrh v Hannoveri (kde sme v rámci business fóra predstavili výhody slovenského investičného a obchodného prostredia), Medzinárodný veľtrh pre investície a obchod v Xiamene v Číne, subkontraktačný veľtrh Midest v Paríži (kde bolo zrealizovaných 88 rokovanií), Konferencia o investíciách a obchode v Kanade (konferencia o investíciách a obchode, leteckom priemysle

- možnosti kooperácie v Kanade, kde sme nadviazali kontakty s AQA – združenie leteckého priemyslu z provincie Quebec, Pratt&Whitney Canada, Bell Helicopters – prezentácia výrobných možností v oblasti leteckého priemyslu v SR, prezentácia výrobných možností automobilového priemyslu v SR, nadviazanie kontaktov s The Slovak Canadian Chamber of Commerce, The Ontario Club), Bratislavská konferencia „Obnova Iraku“, za účasti predstaviteľov 11 slovenských firiem, Konferencia o obnove infraštruktúry v oblasti energetiky v Líbyi.

Aktívne sme rozvíjali obchodné vzťahy a prezentovali slovenské podnikateľské prostredie **spolu s MH SR na medzivládnych komisiách** medzi Slovenskom a Ruskom, Chorvátskom, Srbskom, Bulharskom a Čínou. Aby sme zabezpečili lepšie východiskové



pozície hlavne pre malých a stredných podnikateľov na zahraničných trhoch, podpísali sme **dohody o spolupráci s partnerskými organizáciami:**

- Ruská organizácia pre podporu malého a stredného podnikania, taktiež bola podpísaná dohoda o spolupráci s Asociáciou pre investície a obchod Ruska, ktorá napomáha rozvoju spolupráce v tomto teritóriu
- srbská organizácia na podporu exportu a investícií SIEPA
- chorvátska partnerská organizácia APIU
- prehĺbenie spolupráce s čínskou partnerskou organizáciou CIPA, ktorá umožňuje aktívnejšiu spoluprácu slov. a čínskych hospodárskych subjektov
- jordánska organizácia pre podporu exportu JEDCO
- MaltaEnterprise – partnerská organizácia na podporu obchodu, Malta
- podpis dohody o spolupráci s Bieloruským centrom marketingu.

Podnikateľské misie sú jedným z najúčinnějších prostriedkov v oblasti nadväzovania obchodnej spolupráce. Sekcia zahraničného obchodu v tomto roku zrealizovala misiu 3 významných irackých spoločností Latteffa Al Nahar, Al Ghait Co. a Kurdish Business Center v oblasti strojárstva, energetiky a ekológie, pre ktoré sme pripravili rokovania s relevantnými slovenskými partnermi. Medzi najvýznamnejšie výstupy patrí:

- dopyt na 20 veľkokapacitných čističiek odpadových vôd pre Bagdad, ktorého realizáciu zvažujú firmy Gramont Trnava a MOVET Piešťany

Zorganizovali sme aj aj španielsku misiu, či v spolupráci s MH SR misiu gréckych podnikateľov.

Pracovníci sekcie zahraničného obchodu zrealizovali v spolupráci s MH SR **semináre a pracovné stretnutia pre podnikateľov**, napr. Seminár o možnostiach a perspektívach rozvoja obchodnej a hospodárskej spolupráce s ČLR, Seminár o hospodárskej spolupráci so Srbskom a Workshop pod názvom „Možnosti rozšírenia obchodnej a hospodárskej spolupráce s Indiou“.

Venovali sme sa **rozvoju regionálnej spolupráce** v hospodárskej a ekonomickej oblasti, napr. s autonómnou oblasťou Vojvodina v Srbsku, v rámci ktorej SARIO sprostredkovalo konkrétne obchodné aktivity s významnými slovenskými firmami z oblasti energetiky a ekológie (napr. čističky odpadových vôd). Taktiež sme naštartovali regionálnu spoluprácu s Ukrajinou. V Michalovciach sa uskutočnilo stretnutie s ukrajinskými podnikateľskými subjektami za účelom nadviazania spolupráce pre slovenské podnikateľské subjekty v ukrajinskom prihraničnom regióne, ktorého centrom je Užhorod.

Zvýšením informovanosti podnikateľov o službách poskytovaných agentúrou, ako aj vyhľadávaním obchodných príležitostí a ich prenášaním na relevantné slovenské výrobné podniky rastie dôvera k agentúre SARIO, zriadenej MHSR na podporu investícií a obchodu. Ocenením nášho úsilia je čoraz väčšia spokojnosť a pozitívne ohlasy domácej podnikateľskej sféry.

- **Podpora budovania
infraštruktúry**

- **Uhradených 38 žiadostí
v objeme
262 miliónov korún**



S A R I O

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu

**Sekcia
Štrukturálnych
fondov EÚ**

**„dôležitý
je ľahší
prístup
a efektívnejšie
využívanie
fondov EÚ“**



Ing. Alexander Ballek
Vedúci sekcie
Štrukturálnych fondov EÚ



Odbor administrácie a implementácie projektov EÚ

Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry

Hlavná náplň činnosti pracovníkov venujúcich sa projektom verejného sektora počas roku 2006 bola zameraná na plnenie úloh vyplývajúcich z povinností a kompetencií SO/RO (sprostredkovateľského orgánu pod riadiacim orgánom – MH SR).

V rámci prvej výzvy na predkladanie projektov sú štyri projekty vo fáze realizácie, z toho dva projekty by sa mali v blízkej budúcnosti ukončiť.

V rámci druhej výzvy sa uskutočnilo oznamovanie výsledkov hodnotiaceho procesu žiadateľom, príprava podkladov ku zmlúvam s konečnými príjimatelmi a podpis 4 zmlúv s úspešnými žiadateľmi. Rovnako boli s týmito konečnými príjimatelmi podpísané aj zmluvy o zriadení záložného práva. Tieto projekty sa nachádzajú vo fáze realizácie.

Dňa 28. 4. 2006 sme v spolupráci s RO pre SOP PS vyhlásili v poradí tretiu výzvu na predkladanie projektov pre opatrenie 1.2, s konečným termínom na predloženie žiadostí 28. júla 2006. Pracovníci v spolupráci s RO pre SOP PS pripravili novú príručku pre žiadateľa ako aj nové formuláre žiadosti a osnovy projektu pre žiadateľov a všetky dokumenty a prílohy týkajúce sa novovyhlásenej výzvy. Po uskutočnení formálnej kontroly a klarifikácie sa vykonalo hodnotenie internými a externými hodnotiteľmi s následným zasadnutím Hodnotiacej komisie, ktorá rozhodla o pridelení resp. nepridelení finančných prostriedkov žiadateľom, ktorý uspeli v procese hodnotenia.

Pracovníci úzko spolupracovali s RO pre SOP PS (MH SR) v oblasti tvorby a pripomienkovania materiálov a dokumentov súvisiacich s implementáciou a administráciou individuálnych projektov pre opatrenie 1.2 SOP

PS (príručky pre žiadateľa, žiadostí a osnovy projektu, požiadavky na novú výzvu) ako aj pri tvorbe Interného manuálu pracovných postupov SŠF EÚ a jeho príloh.

V rámci napĺňania informačnej úlohy sme informovali potencionálnych žiadateľov o NFP o možnostiach čerpania prostriedkov zo štrukturálnych fondov. Úspešní žiadatelia z druhej výzvy boli neustále informovaní o ďalších krokoch v procese implementácie po udelení NFP a bolo im poskytované odborné poradenstvo pri riešení problémov, ktoré sa vyskytli v spomínanom procese. Potenciálnym žiadateľom z tretej výzvy boli poskytované odborné konzultácie v súvislosti s podávaním žiadostí.

Pracovníci sa rovnako úzko podieľali aj na kontrolách fyzickej realizácie projektov opatrenia 1.2 SOP PS (kontrola budovania priemyselných parkov a rekonštrukcie výrobných hál) vykonávaných pracovníkmi SŠF EÚ u konečných príjimateloch pomoci.

Rozvoj zahraničnej spolupráce a image SR

V roku 2006 boli činnosti projektových manažérov súkromného sektora zamerané na plnenie úloh vyplývajúcich z povinností a kompetencií SO/RO v oblasti prípravy a vyhlásenia výzvy na predkladanie projektov, zabezpečenia hodnotiaceho procesu prijatých projektov, administrácie projektov schválených v rámci prvých výziev na predkladanie projektov a zabezpečenia poradenstva a konzultácií žiadateľom a príjemcom pomoci.

Pracovníci odboru zabezpečovali aktivity súvisiace s vyhlásením výzvy (16. 5. 2006 – 16. 8. 2006) na predkladanie projektov v rámci opatrenia 1.5 SOP PS (schéma de minimis):

- vypracovanie, príprava a zverejnenie dokumentov potrebných v súvislosti s vyhlásením výzvy

- zabezpečenie informačnej úlohy
- poskytovanie informácií potenciálnym žiadateľom o možnostiach čerpania prostriedkov zo štrukturálnych fondov, spolupráca pri realizácii roadshow v rámci všetkých regiónov SR zameranej na zvýšenie povedomia v oblasti poskytovania pomoci
- prijímanie a registrácia žiadostí o poskytnutie nenávratného finančného príspevku
- formálna kontrola žiadostí
- posudzovanie projektov
- príprava Hodnotiacej komisie

Projektoví manažéri spolupracovali pri administrácii projektov schválených v rámci prvých výziev v oblasti monitoringu a finančného riadenia.

Monitoring a ITMS

Monitoring a ITMS zabezpečoval v roku 2006 monitorovaciu činnosť súvisiacu s implementáciou a hodnotením postupu realizácie projektov financovaných zo štrukturálnych fondov EÚ v administrácii SARIO.

S účinnosťou od 15. februára 2006 došlo k prehodnoteniu a následnej zmene organizačnej štruktúry Sekcie štrukturálnych fondov EÚ. V súvislosti s uskutočnenou zmenou sa aktualizovali pracovné náplne manažérov pre monitorovanie.

V roku 2006 bola pracovná náplň manažérov pre monitorovanie zameraná na nasledovné oblasti ITMS:

- Testovanie ITMS verzie 3.1 (apríl 2006)
- Práca s ostrou verziou ITMS 3.1 (november – december 2006)
- Zhodnotenie funkčnosti ostrej verzie ITMS (december 2006)
- Zadávanie údajov a registrácia projektov prijatých Žiadostí o NFP do ITMS (august - december 2006)
- Analýza a špecifikácia indikátorov pre RO, potrebných pre zadefinovanie do ITMS (október - november 2006)

V rámci opatrenia 1.2 SOP PS „Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry“ sa realizuje a monitoruje 8 projektov, v rámci opatrenia 1.5 SOP PS „Rozvoj zahraničnej spolupráce a image SR“ sa realizovalo a monitorovalo 19 projektov (v rámci „Schémy štátnej pomoci podpory medzinárodnej spolupráce“ 6 a v rámci „Schémy podpory medzinárodnej spolupráce - schémy pomoci de minimis“ 13 projektov).

V roku 2006 spočívala činnosť manažérov pre monitorovanie najmä v sledovaní realizovaných projektov, zbere a spracovaní údajov potrebných pre monitorovanie od KP/PP, ako aj od ICPK (hlásenia o začiatku, priebehu a ukončení realizácie projektov) a ich následnom vyhodnocovaní v súlade so schváleným harmonogramom projektu.

Manažéri pre monitorovanie pravidelne organizujú so zástupcami Riadiaceho orgánu a Platobnej jednotky štvrtročné monitorovacie stretnutia, na ktorých analyzujú stav realizácie zazmluvnených a realizovaných projektov v rámci opatrení 1.2 a 1.5 SOP PS.

Manažéri pre monitorovanie sa taktiež priebežne podieľajú na aktualizácii web stránky SŠF EÚ.



Odbor finančného riadenia projektov EÚ

Hlavné aktivity Odboru finančného riadenia projektov EÚ boli v roku 2006 zamerané na plnenie úloh vyplývajúcich z povinností a kompetencií SO/RO v oblasti finančného riadenia projektov schválených v rámci opatrení implementovaných SARIO.

Odbor finančného riadenia projektov EÚ zabezpečoval najmä:

- výkon kontroly fyzickej realizácie projektov (KFRP),
- príjem a plánovanie platieb od konečných prijímateľov a príjemcov pomoci,
- vypracovanie odhadov očakávaných výdavkov na úrovni schválených a predkladaných projektov.

Hlavné aktivity odboru finančného riadenia projektov EÚ boli v roku 2006 zamerané na nasledovné oblasti:

- V oblasti výkonu kontroly fyzickej realizácie projektov EÚ bol zabezpečený celý proces od prijatia žiadostí o platbu, vykonaní administratívnych kontrol a kontrol na mieste až po ich schválenie a zaslanie na riadiaci orgán (MH SR). Jednotlivé kroky sa postupne zachytávali do ITMS. Výkon kontroly fyzickej realizácie projektov EÚ pozostával z dvoch základných typov predbežnej finančnej kontrol, a to 100% administratívnej kontrole a výkonu kontroly na mieste.
- V rámci opatrenia 1.2 SOP PS kontrolné skupiny vykonali v roku 2006 u konečných prijímateľov 33 kontrol na mieste. U príjemcov pomoci zo súkromného sektora bolo vykonaných 13 kontrol na mieste.

- V oblasti plánovania platieb boli pravidelne spracované sumáre štvrťročných plánov platieb a odhady očakávaných výdavkov podľa predkladaných a schválených projektov za opatrenie 1.2 a 1.5 SOP PS v štvrťročných intervaloch.
- Finanční manažéri poskytovali konzultácie príjemcom pomoci a konečným prijímateľom týkajúce sa predkladania a vyplňania žiadostí o platbu, účtovných dokladov a predkladania štvrťročných plánov platieb.
- V oblasti finančného riadenia bol aktualizovaný Interný manuál pracovných postupov pracovníkov štrukturálnych fondov EÚ.

Vykazované čerpanie finančných prostriedkov za opatrenie 1.2 a 1.5 SOP PS podľa schválených projektov:

- Konečným prijímateľom v rámci implementovaného **opatrenia 1.2** „Podpora budovania a rekonštrukcie infraštruktúry (oblasť budovania priemyselných parkov a výrobných hál)“ bolo **uhradených 38 žiadostí o platbu** v celkovej výške **262 797 755,80 Sk**.

Kód projektu	Konečný prijímateľ	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
11110200027	Mesto Myjava	23 450 550,84	18 513 592,77	4 936 958,07
11110200023	Mesto Poprad	119 206 883,56	94 110 697,55	25 096 186,01
11110200024	Mesto Snina	54 784 550,52	43 250 960,94	11 533 589,58
11110200048	Mesto Detva	13 458 231,05	10 624 919,25	2 833 311,80
11110200039	Mesto Lipany	45 215 458,80	35 696 414,84	9 519 043,96
11110200045	Mesto Senica	6 682 081,03	5 275 327,13	1 406 753,90
SPOLU		262 797 755,80	207 471 912,47	55 325 843,33

- v rámci implementovaného **opatrenia 1.5** „Rozvoj zahraničnej spolupráce a image SR“ bolo uhradených príjmom pomoci **20 žiadostí o platbu** v celkovej sume **10 131 186,08 Sk**, z toho:
- v rámci „Schémy podpory medzinárodnej spolupráce (**schéma štátnej pomoci**)“ boli príjmom pomoci uhradené finančné prostriedky v objeme **6 646 582,40 Sk**.

Kód projektu	Príjemca pomoci	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
11110500012	NOVA-S a.s.	26 603,10	14 324,75	12 278,35
11110500010	Vádium,s.r.o.	1 988 000,00	1 070 461,54	917 538,46
11110500019	DOMARK spol.s r.o.	505 948,40	272 433,75	233 514,65
11110500019	DOMARK spol.s r.o.	370 170,41	199 322,53	170 847,88
11110500019	DOMARK spol.s r.o.	1 474 342,34	793 876,64	680 465,70
11110500012	NOVA-S a.s.	127 133,14	68 456,31	58 676,83
11110500019	DOMARK spol.s r.o.	548 861,75	295 540,94	253 320,81
11110500019	DOMARK spol.s r.o.	571 747,22	291 710,04	250 037,18
11110500019	DOMARK spol.s r.o.	236 259,18	127 216,48	109 042,70
11110500013	VKÚ,a.s.	170 000,00	91 538,46	78 461,54
11110500013	VKÚ,a.s.	195 750,00	105 403,85	90 346,15
11110500012	NOVA-S a.s.	220 630,94	118 801,28	101 829,66
11110500013	VKÚ,a.s.	211 135,92	113 688,57	97 447,35
SPOLU		6 646 582,40	3 578 928,98	3 067 653,42



- v rámci „Schémy podpory medzinárodnej spolupráce (schéma pomoci de minimis)“ bolo refundovaných celkom **3 484 603,68 Sk.**

Kód projektu	Príjemca pomoci	Výška uhradenej žiadosti o platbu v Sk, z toho:		
		spolu	ERDF	ŠR
11110500021	COMP-LET, s.r.o.	183 107,06	98 596,11	84 510,95
11110500014	PASTORKALT a.s.	1 549 328,89	834 254,02	715 074,87
11110500017	Stopkrimi, s.r.o.	318 240,00	171 360,00	146 880,00
11110500001	Medist, s.r.o.	183 320,18	98 710,87	84 609,31
11110500016	KONŠTRUKTA- Industry, a.s.	560 000,00	301 538,46	258 461,54
11110500006	ELECTRON spol.s.r.o.	115 129,28	61 992,69	53 136,59
11110500015	Mediprogress, s.r.o.	575 478,27	309 872,91	265 605,36
SPOLU		3 484 603,68	1 876 325,06	1 608 278,62

Odbor technickej asistencie

V rámci opatrenia Technická pomoc boli v roku 2006 vypracované a predložené nasledovné žiadosti o poskytnutie NFP:

- Technická pomoc nelimitovaná – kapitálové a bežné výdavky pre technické zabezpečenie zamestnancov SARIO podieľajúcich sa na implementácii, monitorovaní, kontrole a audite SOP PS za rok 2005 v celkovom objeme 468 000 Sk,
- Technická pomoc nelimitovaná – kapitálové a bežné výdavky pre technické zabezpečenie zamestnancov SARIO podieľajúcich sa na implementácii, monitorovaní, kontrole a audite SOP PS 2006 v celkovom objeme 356 000 Sk,
- Technická pomoc limitovaná – refundácia mzdových výdavkov zamestnancov SARIO podieľajúcich sa na implementácii, monitorovaní, kontrole a audite SOP PS za rok 2005 v celkovej sume 7 700 000 Sk,
- Technická pomoc limitovaná – refundácia mzdových výdavkov zamestnancov SARIO podieľajúcich sa na implementácii, monitorovaní, kontrole a audite SOP PS za rok 2006 v celkovej sume 10 000 000 Sk,
- Technická pomoc limitovaná – refundácia výdavkov zamestnancov SARIO vynaložených na audit a kontrolu realizácie projektov na mieste a aktivít v rámci implementácie opatrenia 1.2 a 1.5 SOP PS za rok 2005 a 2006 v čiastke 800 000 Sk,
- Technická pomoc nelimitovaná na nákup motorového vozidla ako kapitálový výdavok pre technické zabezpečenie zamestnancov SŠF EÚ SARIO + žiadosť o platbu v objeme 800 000 Sk.

V roku 2006 bola uhradená žiadosť o platbu za Technickú pomoc nelimitovanú za rok 2004 v sume 2 580 623,69 Sk a žiadosť o platbu za Technickú pomoc limitovanú za rok 2005 v sume 6 124 243,00 Sk.

Odbor marketingovej komunikácie (OMK)

V roku 2006 bolo objednaných a knižnične spracovaných

- 22 titulov odborných publikácií
- 24 CD-ROM
- 20 titulov elektronických publikácií zo ŠÚ SR
- 3 aktualizované databázy

Z interných aj externých informačných zdrojov bolo vypracovaných spolu

- 251 rešerší o potencionálnych subdodávateľoch pre potreby investičných projektov – 122 rešerší zo štatistických databáz
- 29 rešerší pre podujatia organizované Odborom marketingovej komunikácie a Odborom PZI

Pracovníčky OMKsa podieľali na príprave podkladov pre mailingové akcie pri organizovaní podujatí:

- Road Show 2006
- IDOSAR 2006,
- CENTROPE Workshop 2006

a na zabezpečovaní pracovných zahraničných ciest, vrátane ubytovania a business eventov.

Pre potreby investičných projektov boli priebežne aktualizované sektorové databázy subdodávateľov (automobilový, strojársky, kovoobrábací, plastársky, elektrotechnický, drevársky, papierenský a stavebný) a AD HOC rešerše z databáz etablovaných investorov.

WEB stránka SARIO

V sledovanom období sme zabezpečovali stálu aktualizáciu projektu web stránky SARIO a implementovanie informačného prvku v rámci www.sario.sk – ekonomické správy v dynamickom menu. Web sídlo agentúry je základnou komunikačnou bázou v rámci externej komunikácie pre cieľové skupiny ako aj jej klientov.

Marketingové analýzy a informačné zdroje

V rámci odboru sme zodpovedali za spracovanie a poskytovanie informácií pre domácich a zahraničných klientov SARIO, pre projektových manažérov, a to najmä pre Sekciu priamych zahraničných investícií. Išlo o informácie šité na mieru pre každý investičný zámer alebo záujem investora v priebehu rozhodovania o realizácii investície. Spracovávali a poskytovali sme makroekonomické informácie, regionálne informácie, informácie o investoroch pôsobiacich v SR ako aj informácie o slovenských firmách. Pre potreby všetkých pracovníkov bol na spoločnom serveri vytvorený adresár, ktorý obsahuje aktuálne makroekonomické ukazovatele, zákony, publikácie a emailové noviny. Realizovali sme aj aktualizáciu makroekonomických údajov na webstránke SARIO.

Road Show po samosprávnych krajoch

V stredu, 8. februára 2006, sa začalo stretnutie so zástupcami krajských samospráv v Košiciach a Prešove nazývané Road Show SARIO po všetkých samosprávnych krajoch Slovenska, ktorého prvá fáza trvala do piatku 10. februára 2006. Druhá Road Show bola v dňoch 29. mája až 7. júna 2006. Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu (SARIO) ju organizovala za podpory Združenia miest a obcí Slovenska (ZMOS) a Slovenskej obchodno – priemyselnej komory (SOPK). Išlo o sériu celkovo ôsmich odborných seminárov. Predstavitelia SARIO na nich informovali predsedov samosprávnych krajov a primátorov okresných miest o činnosti agentúry, nových investičných pravidlách a možnostiach budúcej spolupráce na regionálnej úrovni. Po každom stretnutí sa konal krátky tlačový brífing pre regionálne médiá s generálnym riaditeľom a zástupcom samosprávy.



Odbor kontroly

Odbor kontroly v roku 2006 vykonal 74 kontrol podľa schválených plánov na jednotlivé mesiace z oblastí: financie, majetok, verejne obstarávanie, vnútorná dokumentácia. Všetky zistené nedostatky sa odstránili buď v priebehu kontroly, alebo následne bolo pripomienkovaných 58 interných príkazov generálneho riaditeľa. Ďalej bolo pripomienkovaných 20 vnútorných smerníc, v ktorých sa v roku 2006 urobila zmena.

Útvar kontroly vykonával počas roka 2006 priebežnú kontrolu. Pravidelne mesačne podľa mesačného plánu kontroloval tieto oblasti:

- príjmové a výdavkové pokladničné doklady za jednotlivé mesiace
- dodržiavanie smernice o používaní mobilných telefónov za jednotlivé mesiace
- dodržiavanie smernice o používaní služobných motorových vozidiel za jednotlivé mesiace

Jedenkrát za dva mesiace vykonával kontrolu za jednotlivé mesiace v týchto oblastiach:

- korunová pokladňa
- dochádzka
- evidencia a spôsob likvidácie došlých faktúr

Jedenkrát za tri mesiace vykonával kontrolu v tejto oblasti:

- kontrola splnených úloh vyplývajúcich z „Návrhov opatrení na odstránenie nedostatkov“ prijatých v „Protokoloch o výsledku kontroly“ za jednotlivé kontrolované mesiace

Priebežne podľa potreby vykonával kontrolu v týchto oblastiach:

- fyzická kontrola pokladne, majetku a dodržiavanie smernice o používaní služobných motorových vozidiel v regionálnych kanceláriách Nitra, Banská Bystrica, Trenčín, Žilina, Košice, Prešov
- kontrola inventúry majetku, záväzkov a rozdielu majetku a záväzkov agentúry SARIO

- kontrola dokumentácie pri realizácii verejného obstarávania na materiál a služby pre organizáciu
- kontrola plnenia úloh vyplývajúcich z externých kontrol za obdobie
- kontrola interných smerníc a interných príkazov

Vykonával neplánované priebežné kontroly podľa požiadaviek generálneho riaditeľa:

- kontrola ukončených investičných projektov agentúry SARIO za rok 2004, 2005
- podrobná kontrola leteniek
- kontrola finančných prostriedkov použitých na nákup PHM v roku 2006

Všetky kontroly boli uvedené v „Plánoch kontrol za daný mesiac“, ktoré boli schvaľované generálnym riaditeľom. Po vykonaní kontrol za daný mesiac bola predkladaná GR na schválenie „Správa o plnení úloh prijatých v Pláne kontrol za daný mesiac“. Pre potreby postupu pri kontrole na pobočkách bola spracovaná a schválená „Metodika kontroly na pobočkách“.

Pri pripomienkovaní interných príkazov išlo o zabezpečenie dodržiavania zákonov a interných smerníc v týchto dokumentoch. Išlo o tieto interné príkazy: IP-1-GR-2006 až IP-58-GR-2006

Zmeny a doplnky v smerniciach sa týkali týchto smerníc:

S 01, 02, 03, 05, 06, 07, 08, 10, 15, 26
Bolo pripomienkované nové znenie smerníc: S 01, 05, 18, 25, 26

Ekonomický odbor

Slovenská agentúra pre rozvoj investícií a obchodu mala na rok 2006 k 1. 1. 2006 schválený rozpočet vo výške 85 mil. Sk bežné výdavky. Na kapitálové výdavky mala schválený rozpočet vo výške 5 mil. Sk. Rozpočtovým opatrením bol k 31. 12. 2006 upravený rozpočet na bežné výdavky vo výške 115 325 tis. Sk.

Agentúra SARIO mala na rok 2006 schválené dva projekty, a to:

- Administrácia SARIO
- Podpora významných investícií – KIA, Hyundai

V priebehu 1. polroka 2006 bol schválený tretí projekt, a to:

- Podpora realizácie významnej investície
- Getrag Ford Transmissions

Administrácia SARIO

Prostriedky určené na projekt Administrácia SARIO boli určené zabezpečenie týchto činností:

- poskytovanie služieb pre zahraničných investorov a potencionálnych záujemcov o investície smerujúce k podpore prílevu priamych zahraničných investícií
- poskytovanie služieb pre slovenských exportérov smerujúce k podpore exportu
- rozvoj regionálnych aktivít.

S A R I O

Slovenská agentúra pre rozvoj, investície a obchod